

Indicata
Market Watch™

Rapport d'analyse des véhicules d'occasion



Septembre 2025 | Édition 67

Stabilité et contrastes pour le marché VO européen

indicata
Part of Autorola



Le marché européen du véhicule d'occasion poursuit sa trajectoire de stabilisation. Les volumes se maintiennent, les indices de prix s'ajustent après les excès récents, et les différences d'attractivité se cristallisent selon l'énergie et les pays. Le mois de septembre confirme une dynamique de normalisation sélective, où certains segments retrouvent un rythme sain tandis que d'autres peinent encore à convaincre.

L'essence reste un refuge, le diesel divise, l'électrique patine

L'essence demeure la valeur refuge du marché européen, notamment dans les segments compacts et urbains. Elle combine des coûts d'usage raisonnables, une disponibilité abondante en VO et une perception de fiabilité, ce qui explique son MDS contenu. Le diesel, lui, dessine une carte européenne à deux visages : pénalisé dans le Nord et l'Ouest par des politiques fiscales et environnementales restrictives, il conserve une vraie pertinence en Allemagne, en Italie et en Pologne, où il reste la solution privilégiée des gros rouleurs et des flottes. Les hybrides (HEV, MHEV) profitent de leur position intermédiaire, gagnant progressivement en part de marché grâce à leur image plus « verte » sans contrainte de recharge. Quant aux BEV et PHEV, ils continuent d'afficher une progression timide, souvent limitée aux marchés pionniers (Scandinavie, Benelux), mais leur attractivité en VO reste freinée par la décote rapide et les interrogations des consommateurs sur la durabilité des batteries.

Les prix se stabilisent... à des rythmes différents

Les indices de prix reflètent un mouvement de retour à la normale après les hausses exceptionnelles de 2022-2023. En France, Allemagne et Royaume-Uni, les valeurs se stabilisent, soutenues par une demande encore robuste sur les véhicules récents et par une offre limitée sur le <4 ans. En Italie, Espagne et Portugal, la correction est plus marquée : les ménages arbitrent vers des véhicules plus anciens et abordables, ce qui exerce une pression sur les prix des

segments intermédiaires. Dans le Nord, les BEV enregistrent les baisses les plus nettes, conséquence d'une offre abondante alimentée par les flottes et les incitations publiques sur le VN. Cette évolution dessine un marché où le prix n'est plus uniforme mais reflète les spécificités économiques et réglementaires nationales.

Des thermiques solides, des électrifiés encore fragiles

Le marché VO européen fonctionne désormais selon une logique duale. D'un côté, les thermiques — essence et certains diesels — continuent d'offrir une rotation rapide et une valorisation solide, renforcées par leur accessibilité financière. De l'autre, les électrifiés, bien qu'en progression dans les immatriculations neuves, peinent encore à trouver leur place en VO : leur MDS élevé et leur décote rapide créent un décalage entre l'offre croissante et la demande encore timide. Cette polarisation souligne la difficulté de la transition énergétique lorsqu'elle est transposée à l'occasion, où les arbitrages des ménages diffèrent de ceux des acheteurs de VN.

Véhicules électrifiés, une conquête difficile

Les prochains mois seront décisifs pour confirmer certaines tendances. Si l'essence devrait conserver sa position dominante en VO, l'évolution du diesel dépendra des arbitrages politiques, fiscaux et réglementaires, encore très variables d'un pays à l'autre. Le véritable enjeu portera toutefois sur les électrifiés : la capacité du marché à absorber une offre croissante de BEV et PHEV dépendra autant de la confiance des consommateurs dans la valeur résiduelle que du soutien politique à l'occasion. Les acteurs du VO doivent donc rester attentifs aux signaux du MDS et aux évolutions nationales, car l'Europe s'oriente vers un marché où la lisibilité à court terme est assurée par les thermiques, mais où les équilibres à moyen terme se joueront sur la capacité des électrifiés à trouver leur place.

Nous nous engageons à fournir au marché européen de l'occasion des données actualisées sur les ventes, les stocks et les prix, afin de vous accompagner dans un environnement en constante évolution.

Notre analyse complète du marché VO, accompagnée de commentaires par pays, sera publiée chaque trimestre : T1, T2, T3, T4 en janvier, avril, juillet et octobre.

Entre ces publications, une version allégée du rapport sera diffusée chaque mois, incluant : un résumé global du marché européen et des graphiques et tableaux par pays.

Nous espérons que vous continuerez à apprécier la lecture de nos rapports.

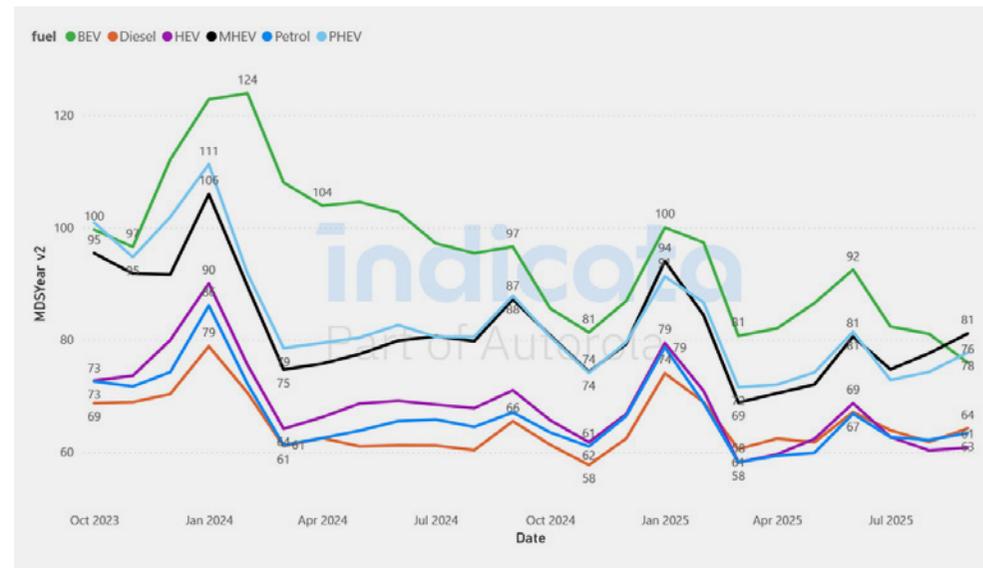
Top des Ventes (VO < 4 ans)

All powertrains	MDS	ICE	MDS	Hybrid	MDS	BEV	MDS
Volkswagen Golf	80.4	Volkswagen Golf	79.9	Toyota Yaris	45.2	Volkswagen ID.3	49.8
Peugeot 208	70.3	Volkswagen T-ROC	70.7	Toyota C-HR	62.7	Volkswagen ID.4	55.6
Volkswagen T-ROC	70.7	Volkswagen Polo	63.0	Toyota Yaris Cross	50.4	Tesla Model 3	29.2

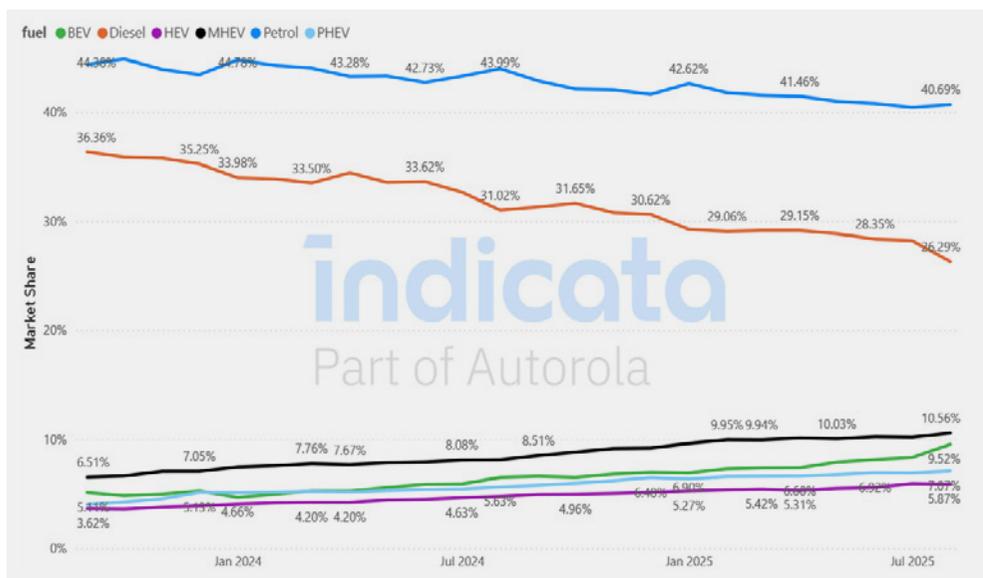
Top Rotation (VO < 4 ans)

All powertrains	MDS	ICE	MDS	Hybrid	MDS	BEV	MDS
Tesla Model 3	29.2	MG HS / EHS	35.3	Lynk & Co 01	44.9	Tesla Model 3	29.2
Tesla Model Y	31.3	MG ZS	43.2	Toyota Yaris	45.2	Tesla Model Y	31.3
MG 5	41.2	MG 3	45.8	Kia Creed	45.9	MG 5	41.2

Attractivité (Market Day Supply) par type de Carburant



EUROPE – Parts de marché par mois et par carburant



EUROPE – Parts de marché par mois et par âge



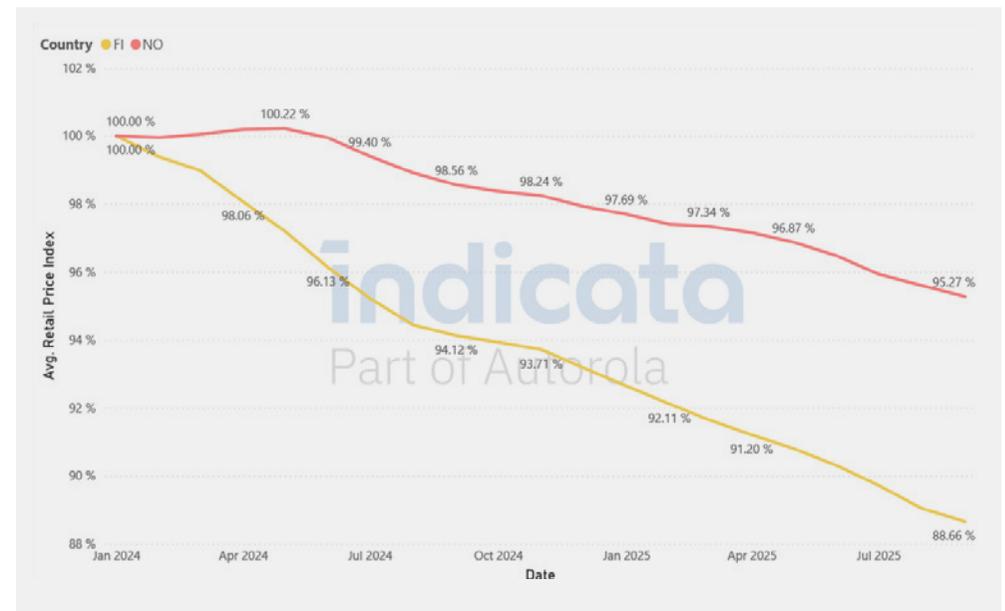
Prix et mouvements mensuels, pays par pays

Indicata procède actuellement à l'amélioration de l'Indice des prix de détail MarketWatch. De légères différences peuvent apparaître par rapport aux éditions précédentes. Nous vous remercions de votre compréhension pendant que nous œuvrons à enrichir votre expérience.

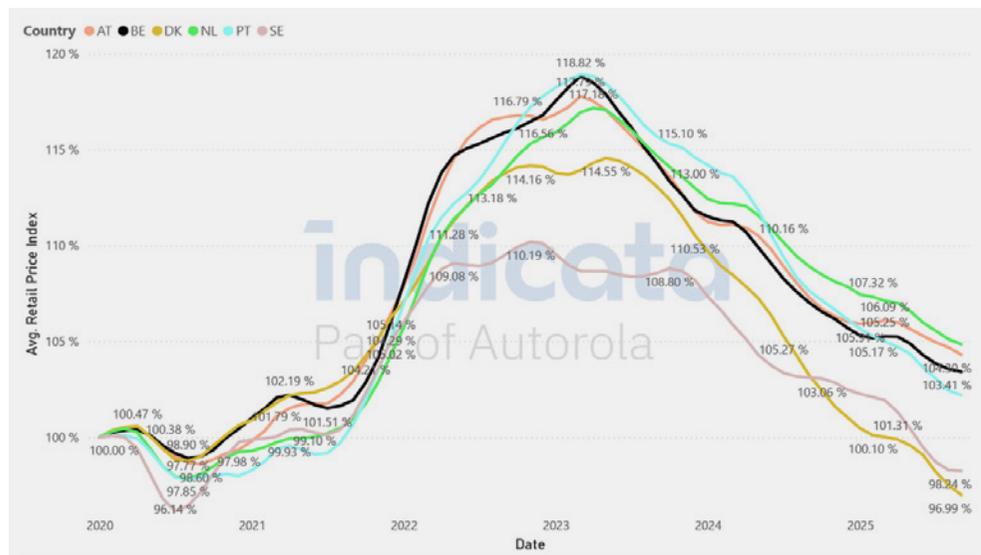
Pays	Variation en point de pourcentage des prix VO par rapport à Janv. 2020
Turquie	301.7pp
Espagne	11.6pp
Pologne	9.5pp
Italie	8.5pp
Allemagne	7.0pp
Pays-Bas	4.8pp
Autriche	4.3pp
France	3.5pp
Belgique	3.4pp
Royaume-Uni	3.4pp
Portugal	2.2pp
Suède	-1.8pp
Danemark	-3.0pp
Moyen excl. Turquie	2.1pp
Norvège*	-4.7pp
Suisse*	-
Finlande*	-11.3pp

*FI et NO versus Jan. 2024, CH versus Mai 2024

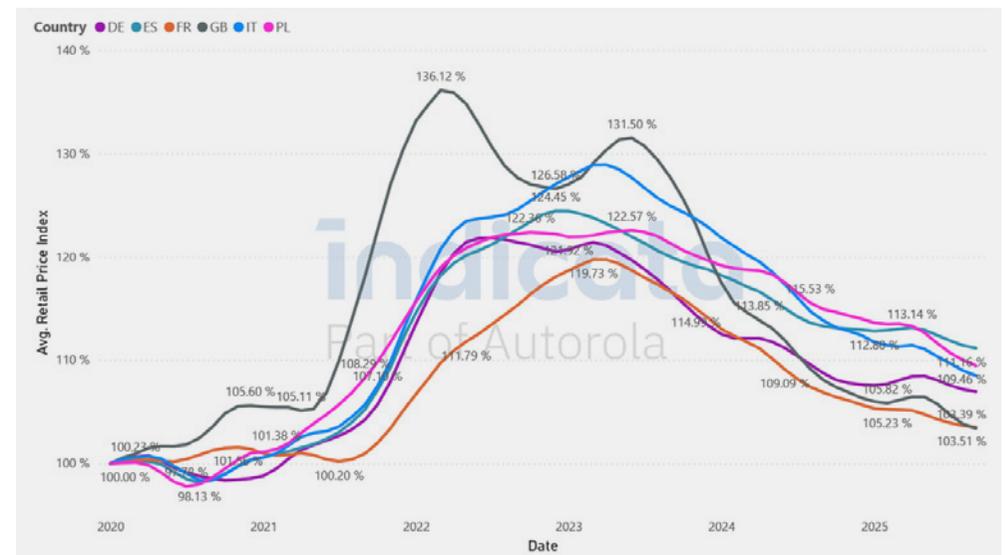
Prix de vente à particulier (weighted. avg.) Index 100 = Jan - CH, FL, NO



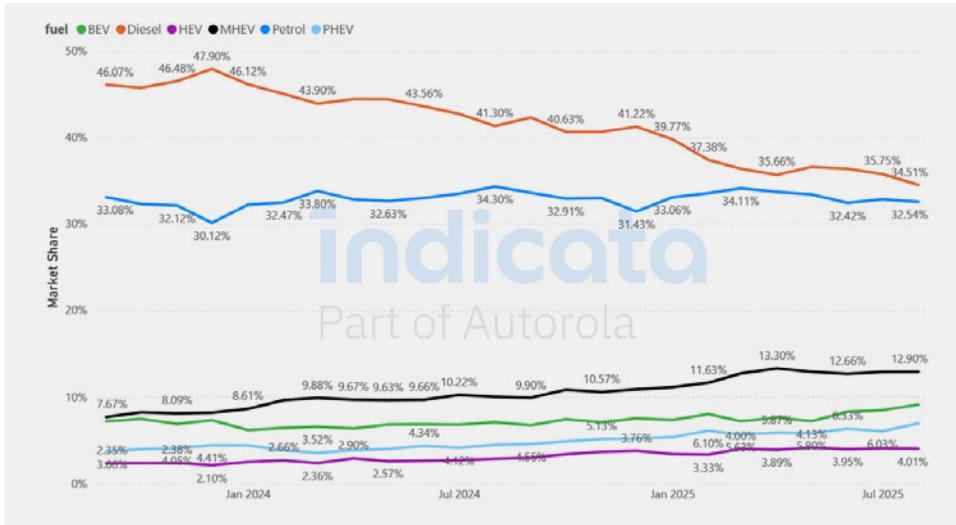
Prix de vente à particulier (weighted. avg.) Index 100 = Jan - AT, BE, DK, NE, PT, SE



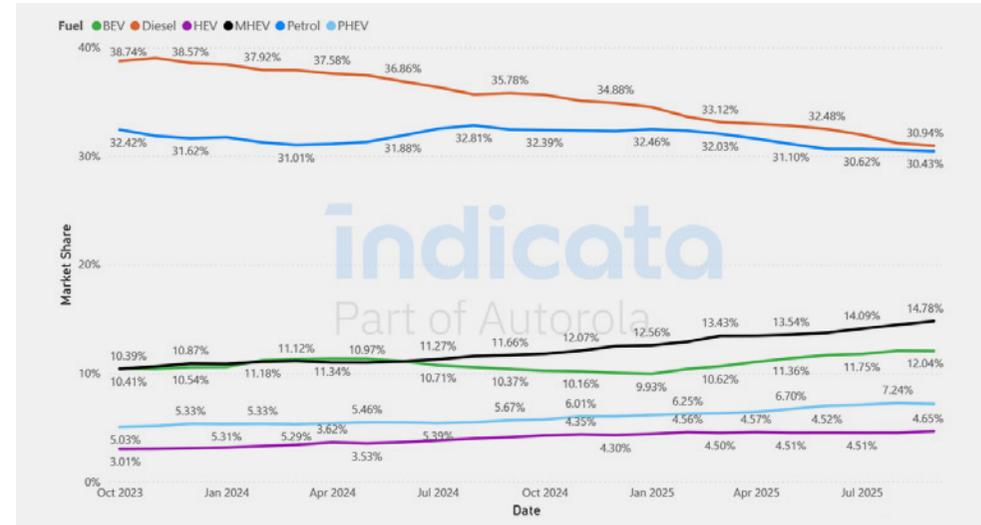
Prix de vente à particulier (weighted. avg.) Index 100 = Jan - FR, DE, IT, PL, ES, GB



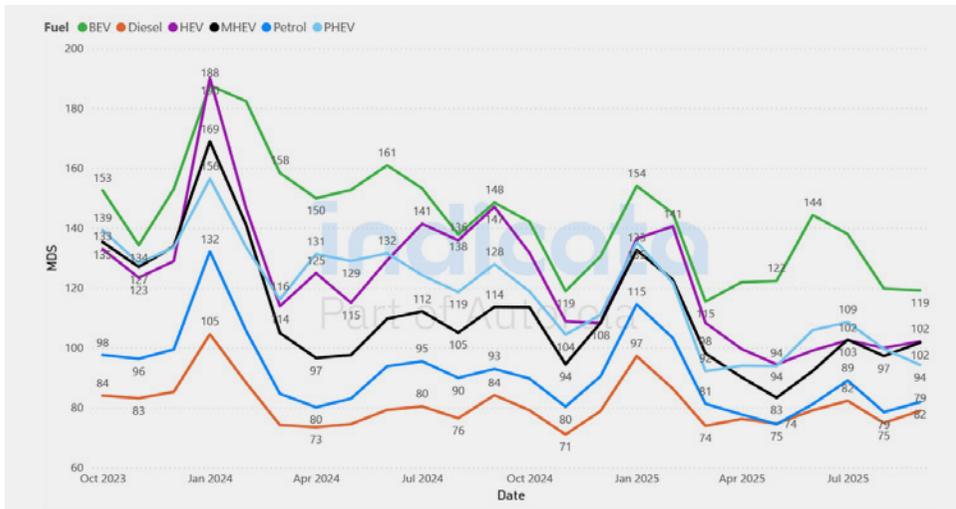
Parts de marchés par mois et par carburant



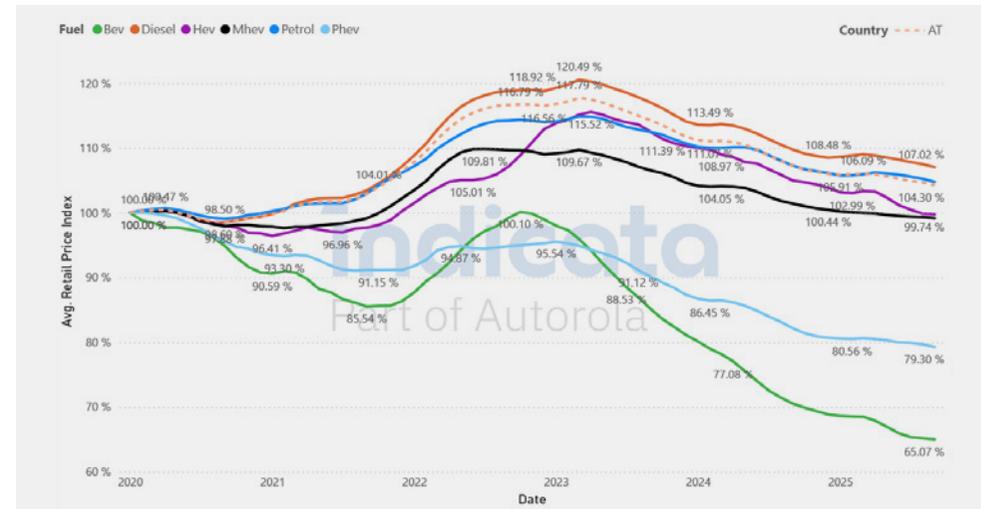
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



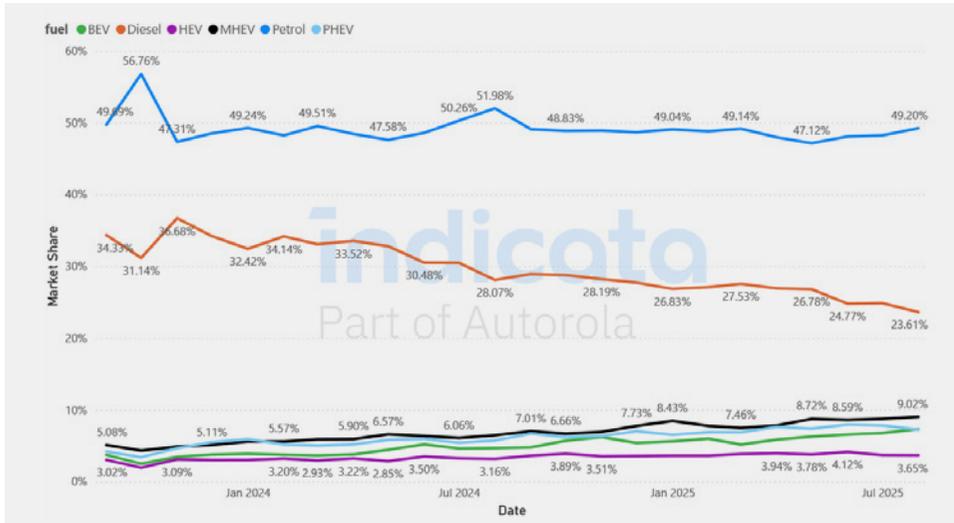
Prix de vente à particulier



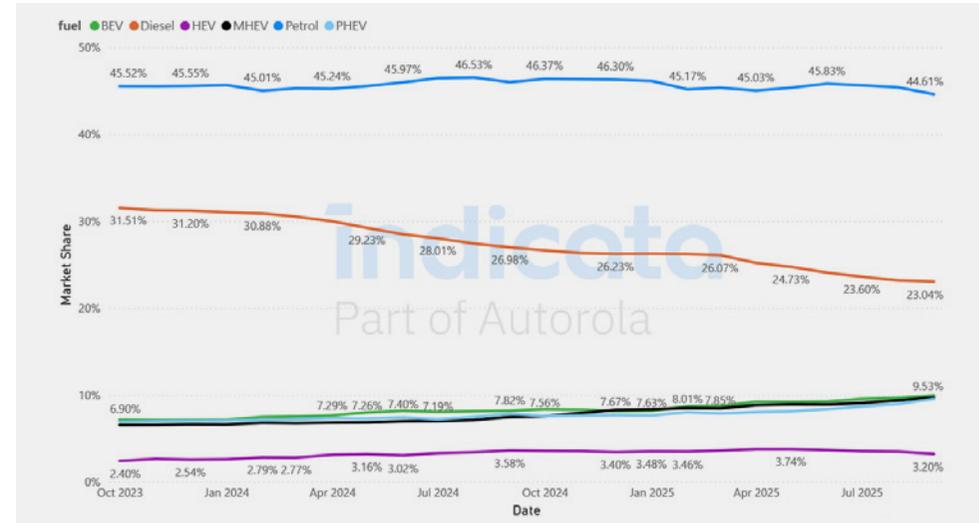
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Škoda	Octavia	58.5
Volkswagen	Golf	63.6
BMW	3 Series	69.6

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Tesla	Model Y	13x	28.5
Dacia	Sandero	9x	39.8
Cupra	Ateca	8x	43.5

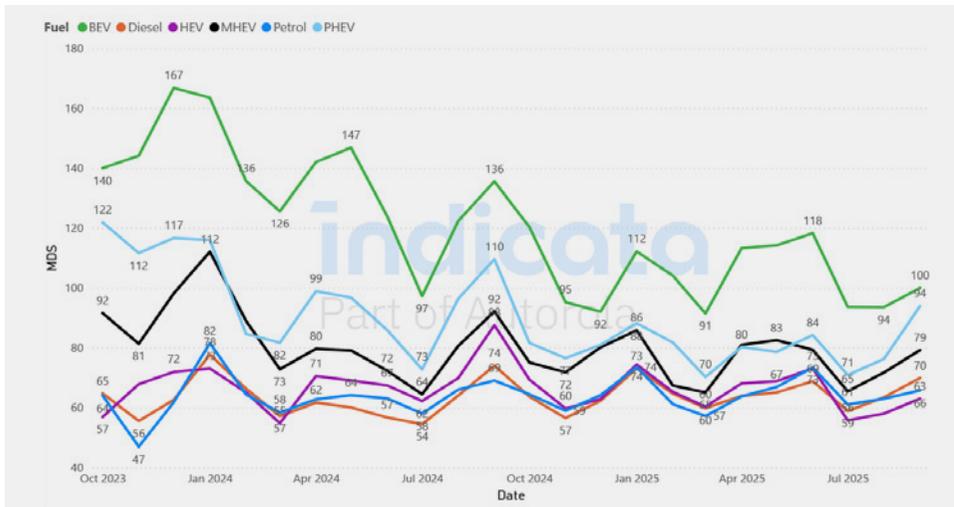
Parts de marchés par mois et par carburant



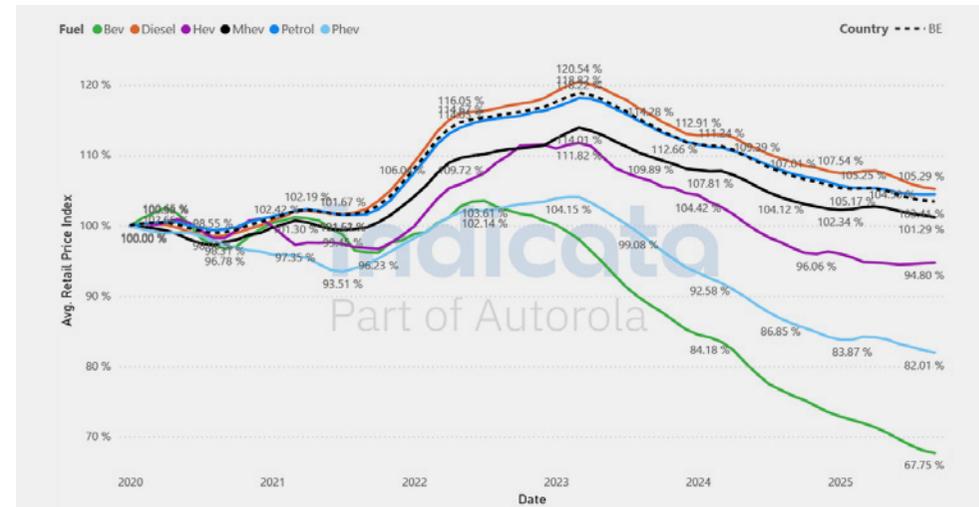
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



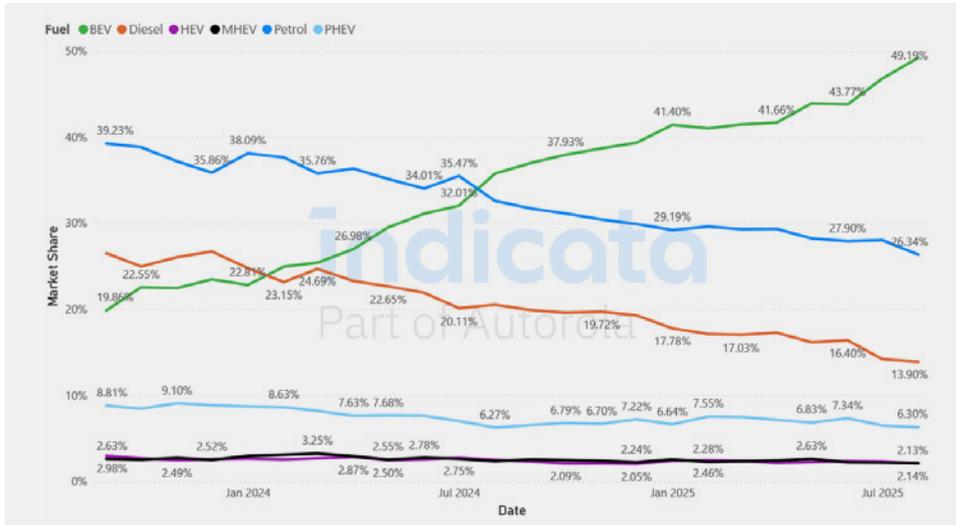
Prix de vente à particulier



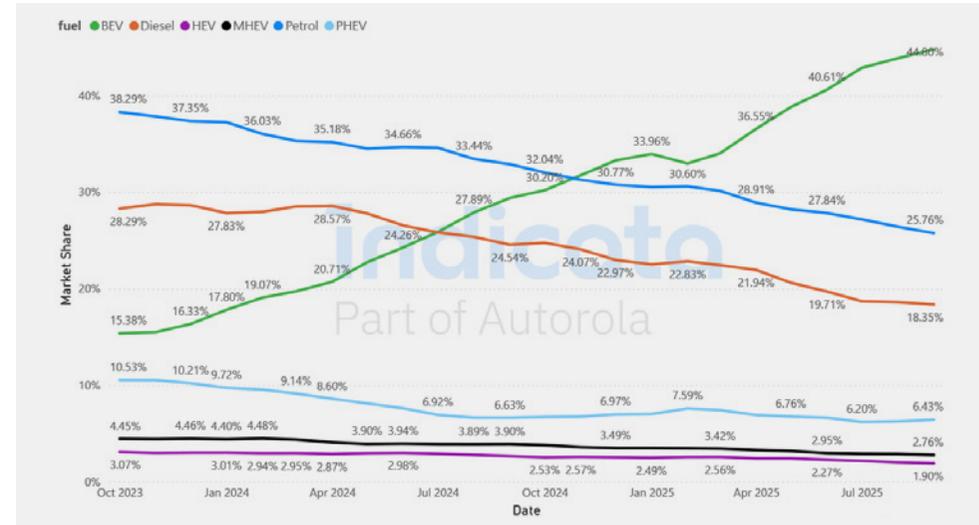
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Volkswagen	Golf	79.3
BMW	3 Series	95.9
Opel	Corsa	52.1

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
MG	MG 3	14x	26.7
MG	HS / EHS	10x	34.9
Dacia	Jogger	10x	35.1

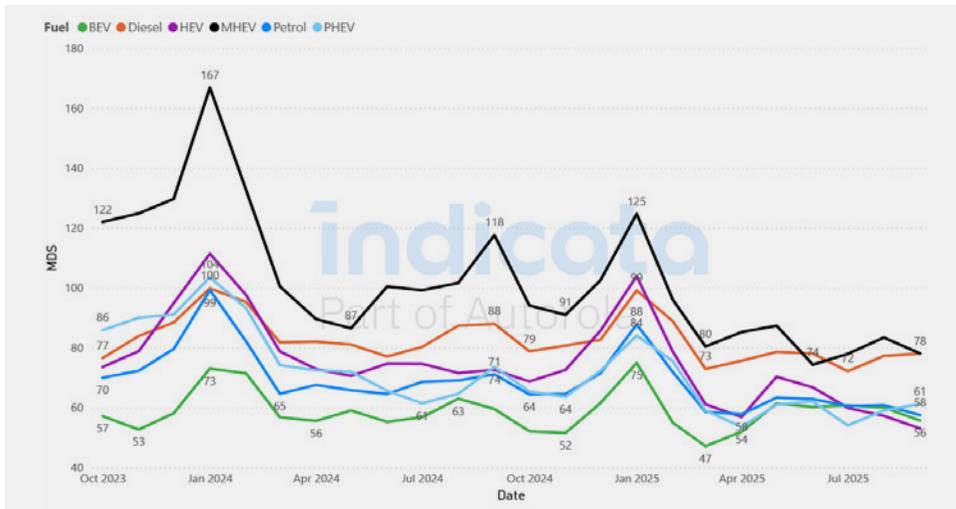
Parts de marchés par mois et par carburant



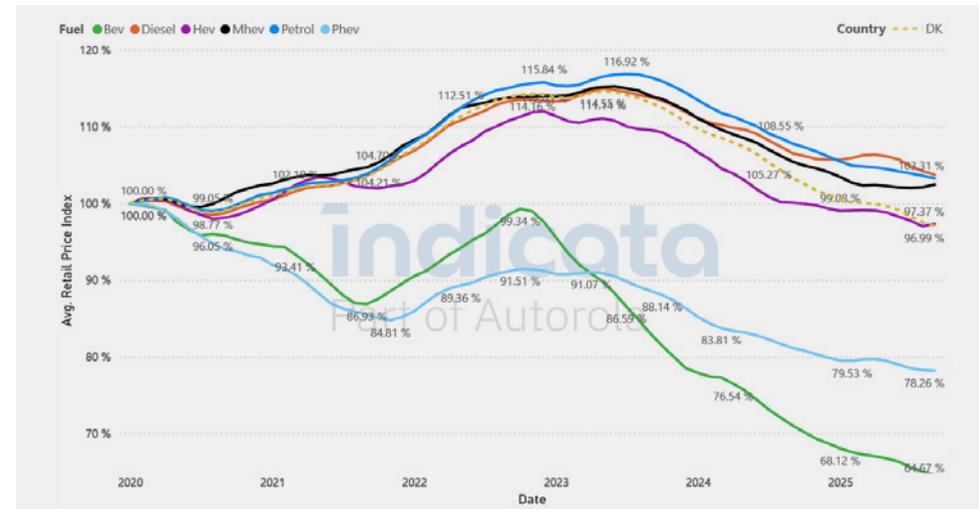
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



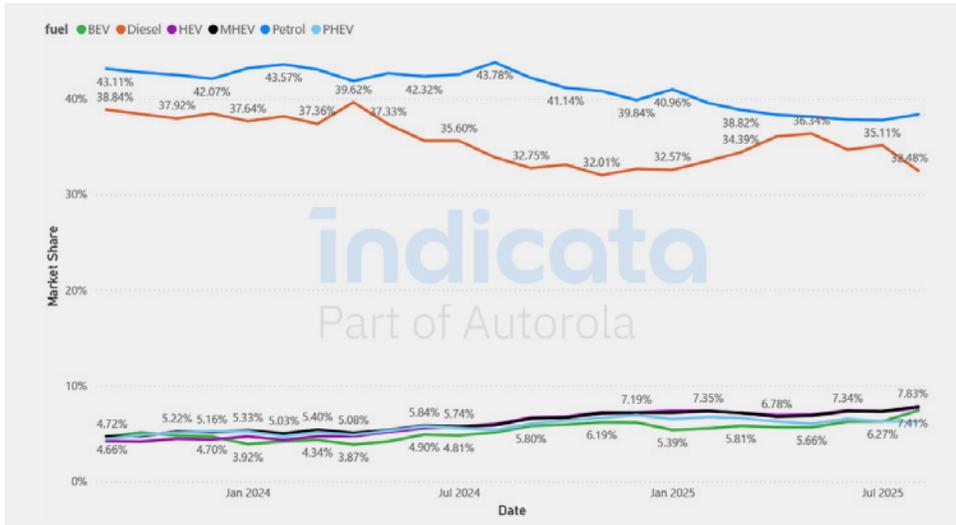
Prix de vente à particulier



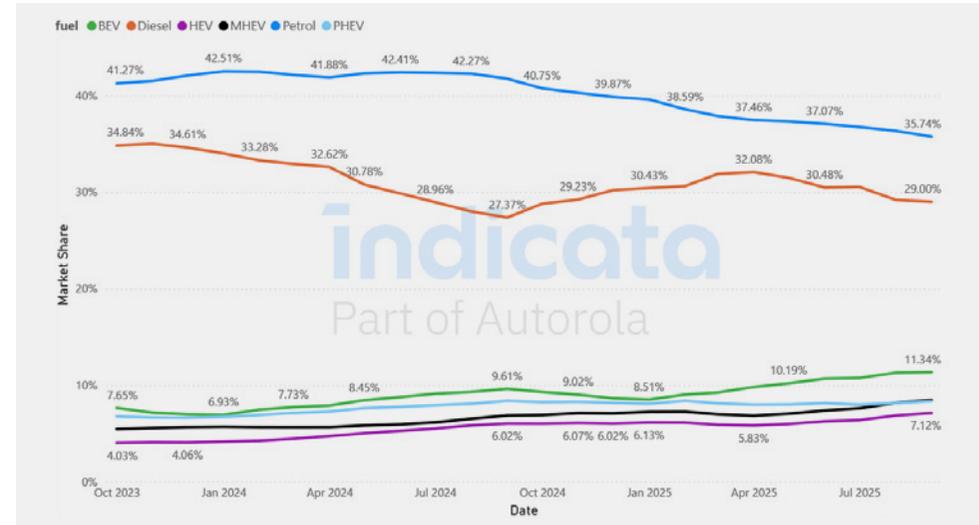
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Volkswagen	ID.3	33.1
Volkswagen	ID.4	54.8
Škoda	Enyaq	56.5

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
MG	MG 5	22x	16.5
BYD	Atto 3	17x	21.2
MG	MG 4	15x	23.6

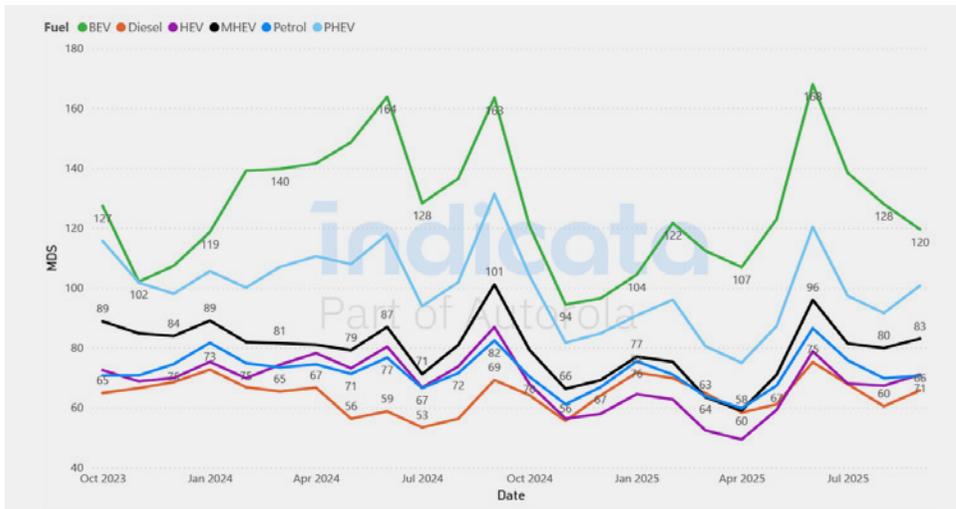
Parts de marchés par mois et par carburant



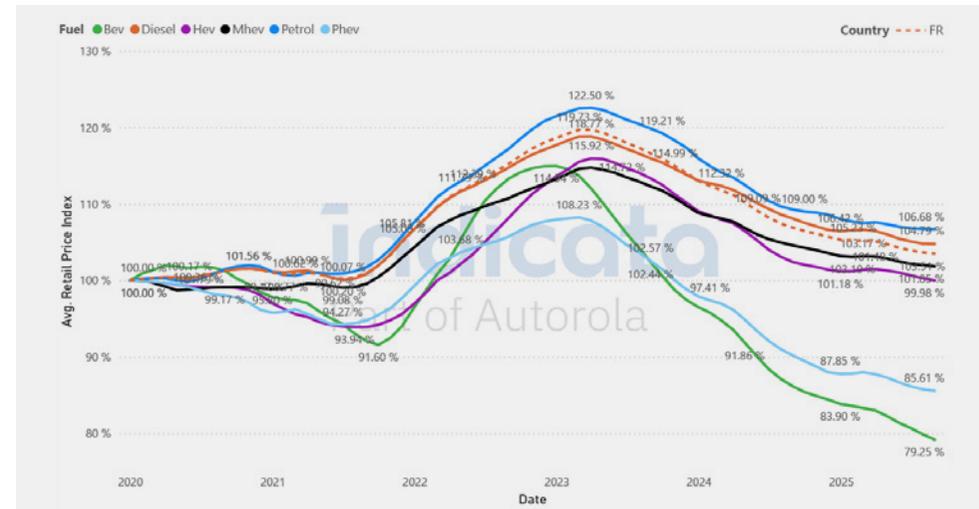
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



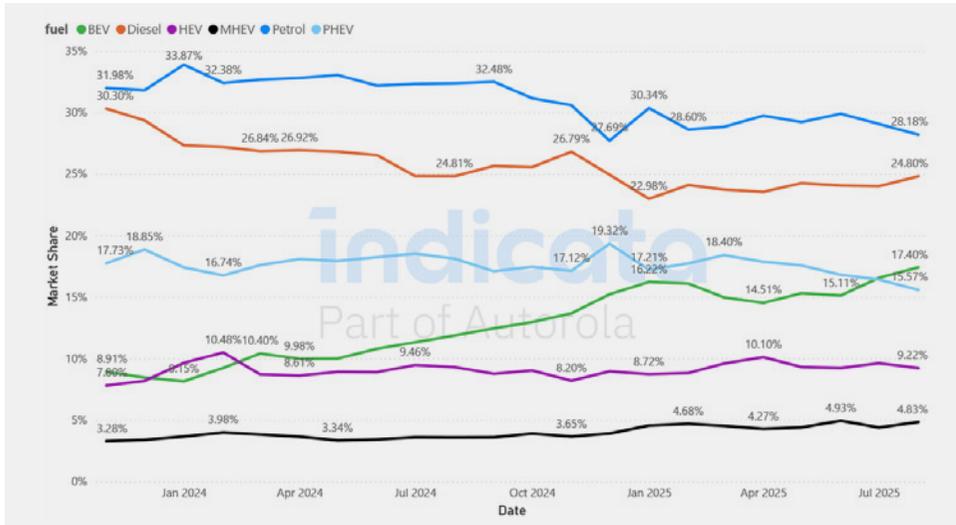
Prix de vente à particulier



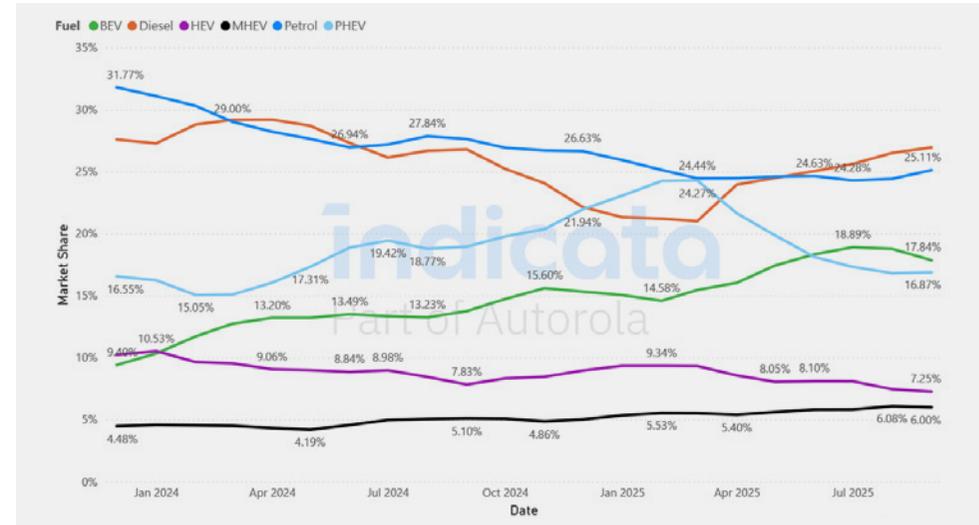
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Peugeot	208	77.5
Renault	Clio	57.1
Peugeot	2008	83.7

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Toyota	Yaris	9x	39.4
Peugeot	108	9x	42.2
Tesla	Model Y	8x	44.7

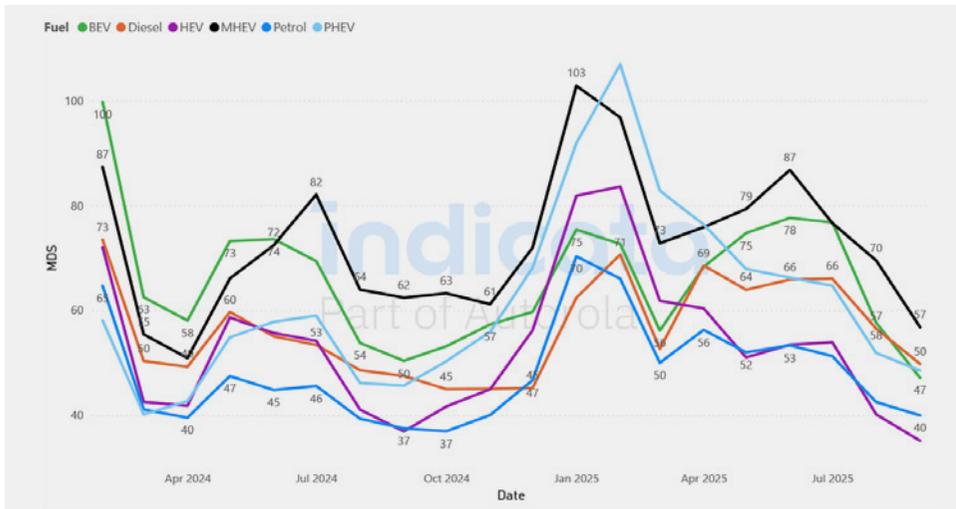
Parts de marchés par mois et par carburant



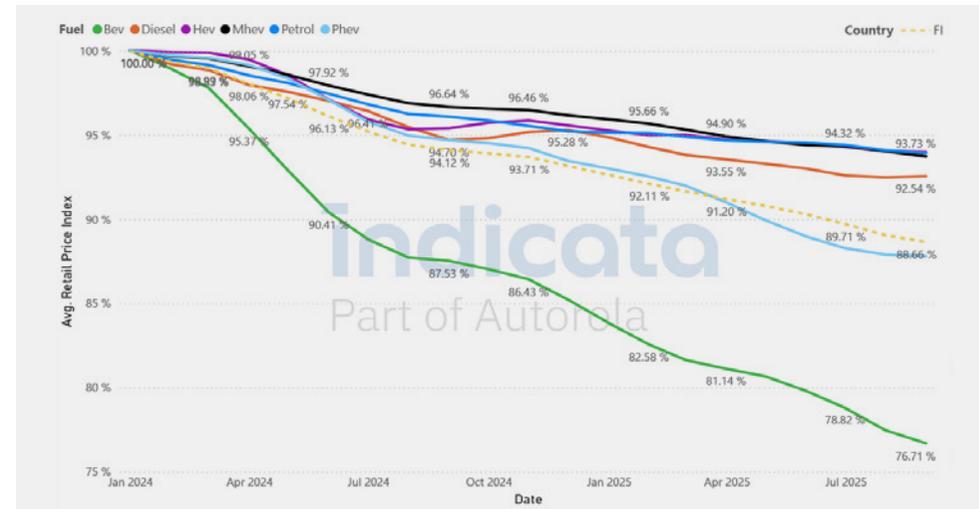
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



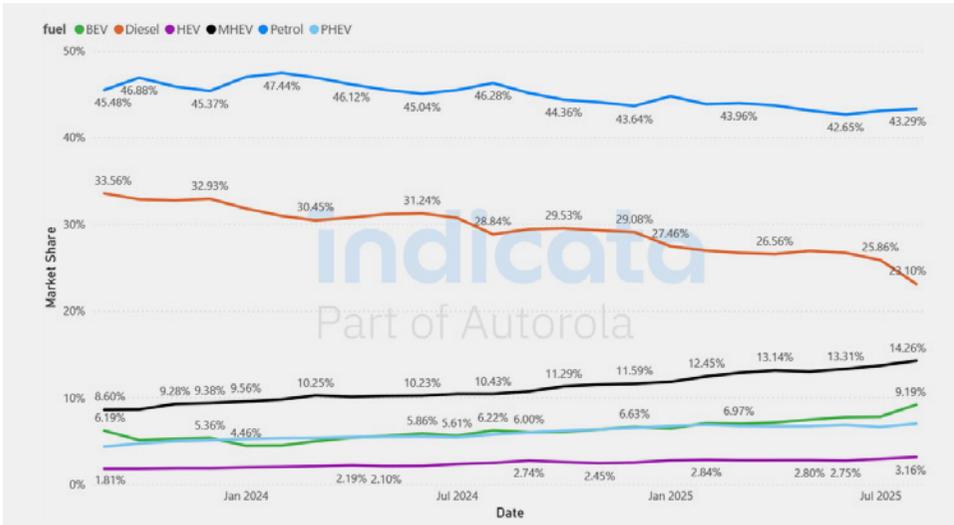
Prix de vente à particulier



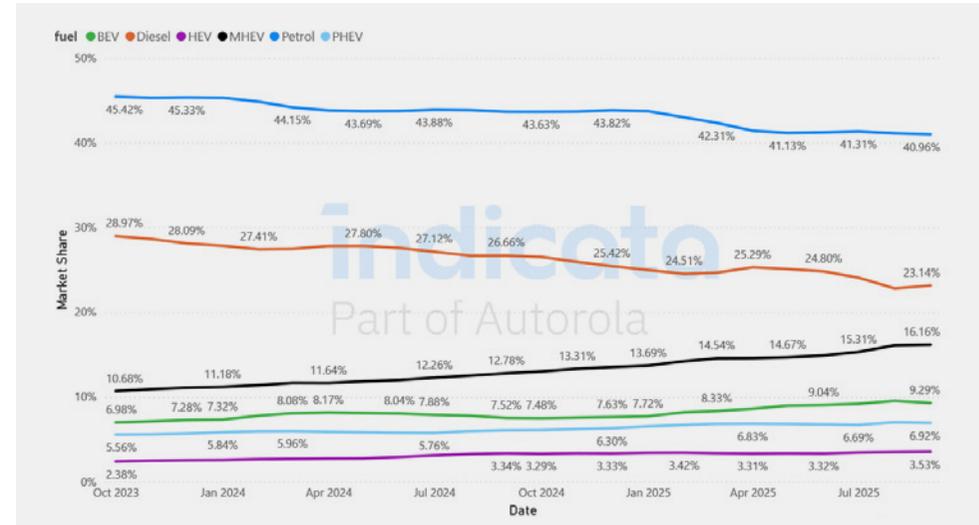
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Toyota	Corolla	29.6
Polestar	2	31.8
Volkswagen	ID.4	30.7

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Tesla	Model 3	21x	17.2
Tesla	Model Y	19x	18.6
Nissan	Leaf	16x	22.5

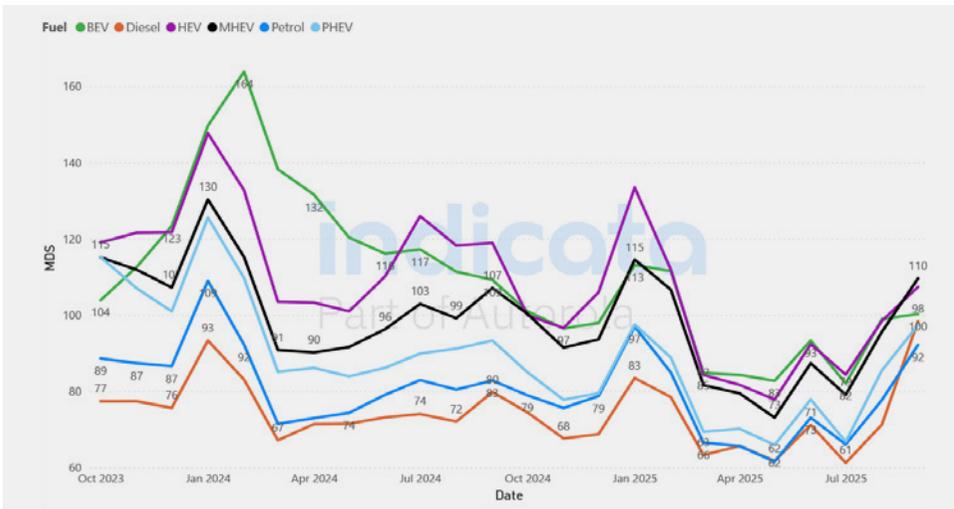
Parts de marchés par mois et par carburant



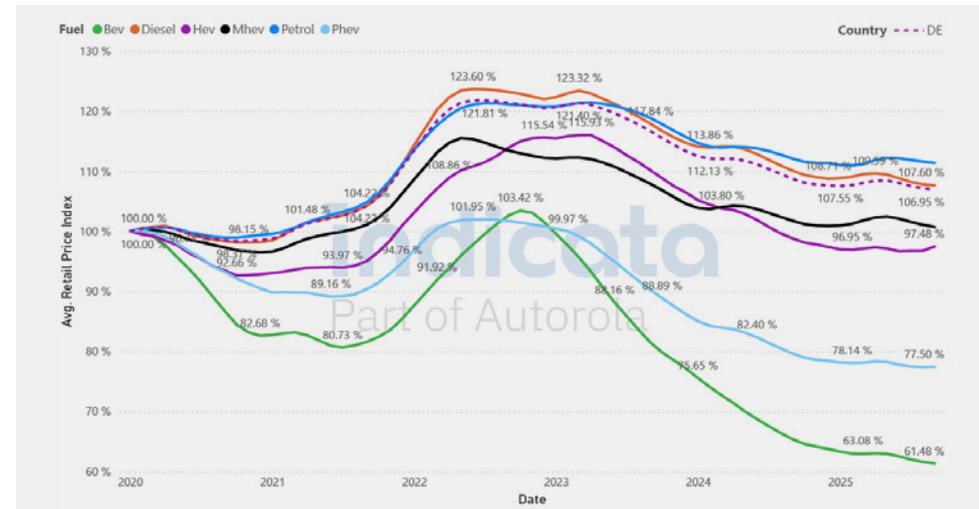
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



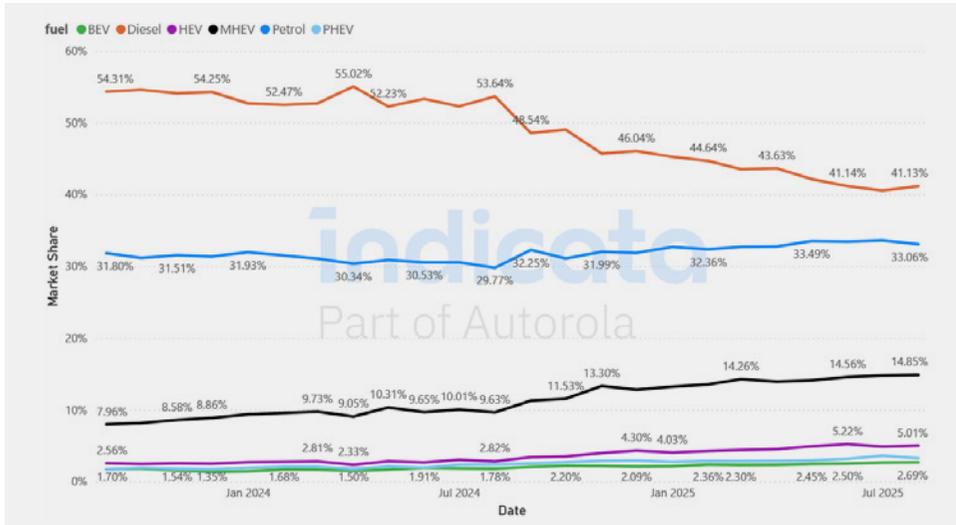
Prix de vente à particulier



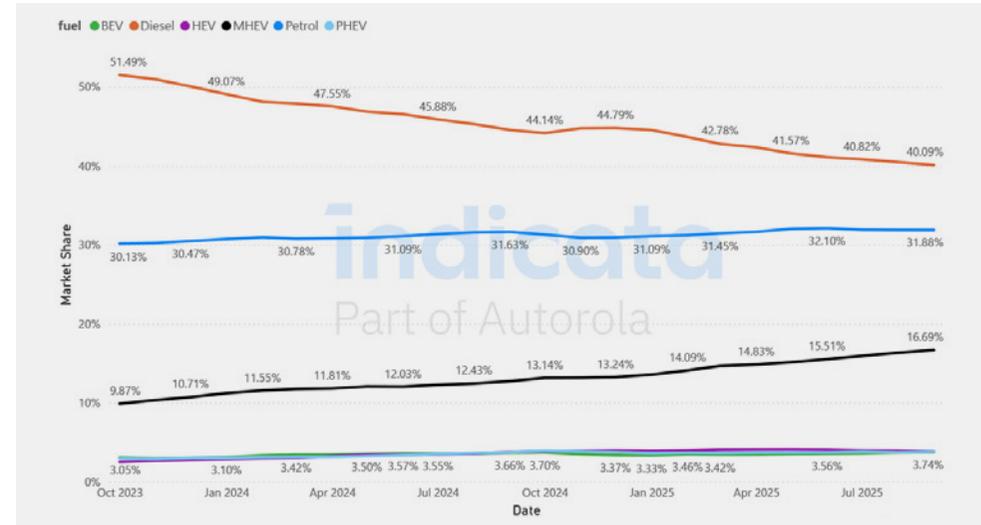
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Volkswagen	Golf	99.0
Volkswagen	T-ROC	75.5
Volkswagen	Tiguan	99.3

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Tesla	Model 3	15x	24.2
MG	MG 5	13x	27.2
Tesla	Model Y	10x	36.3

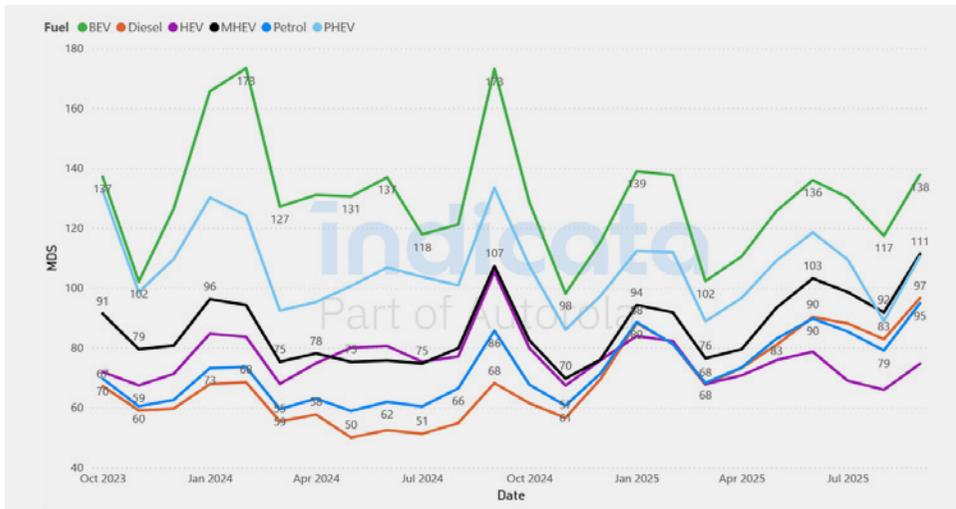
Parts de marchés par mois et par carburant



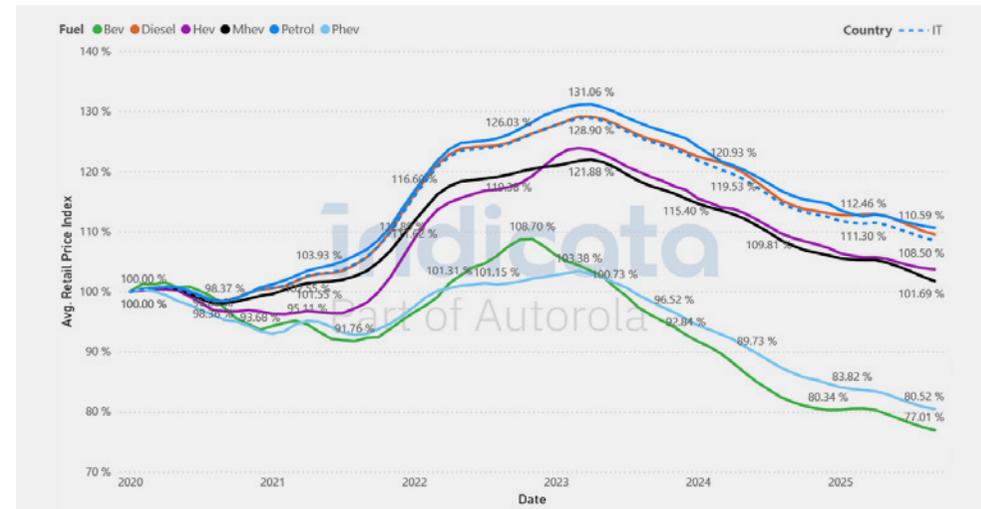
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



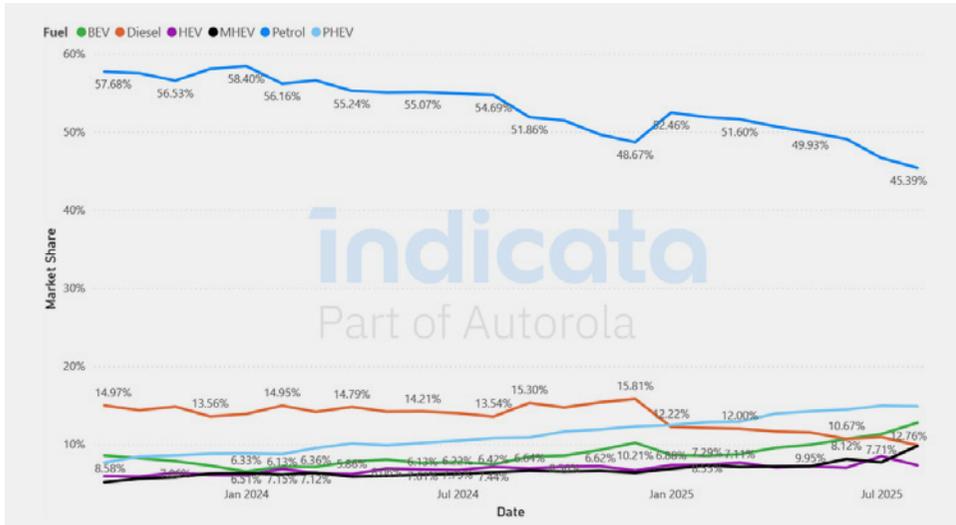
Prix de vente à particulier



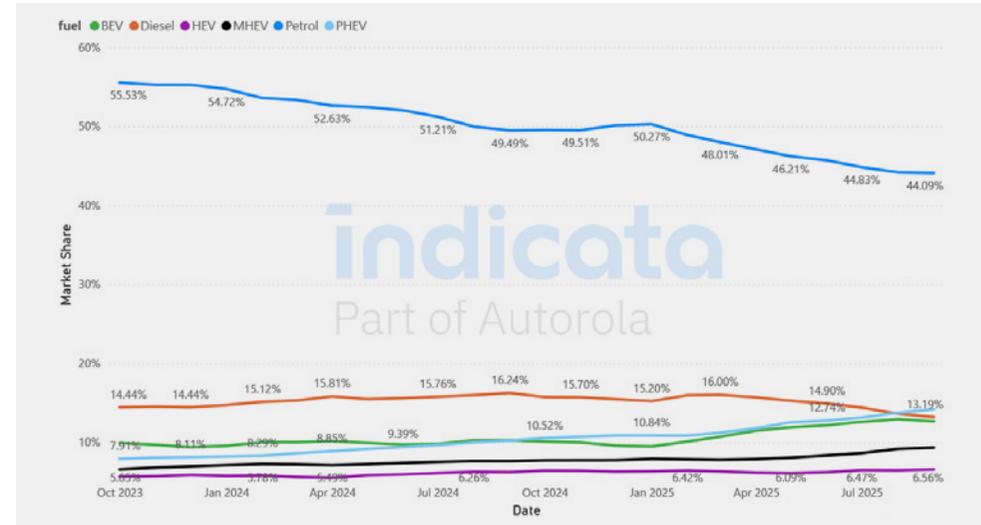
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Fiat	Panda	88.4
Volkswagen	T-ROC	98.6
Fiat	500	97.6

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Tesla	Model 3	12x	29.5
BYD	Seal U	9x	38.7
Toyota	Corolla	9x	38.7

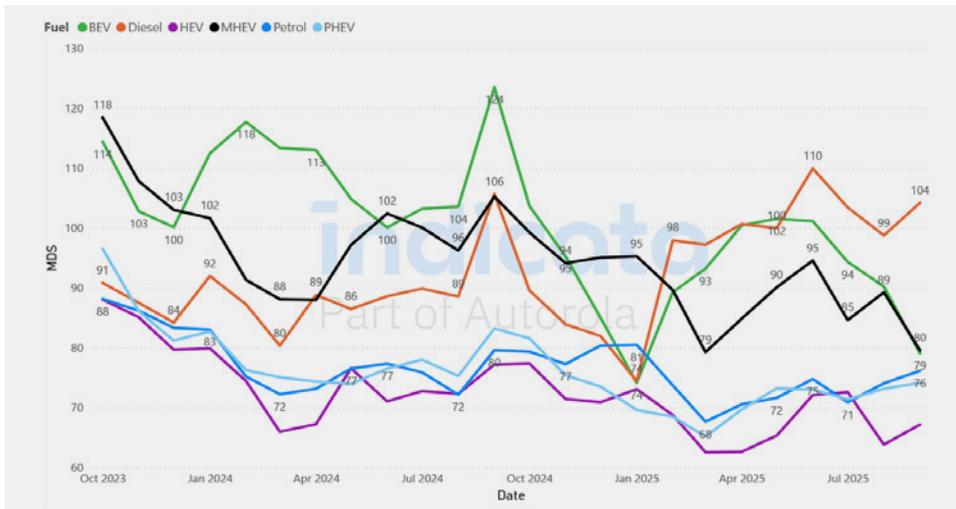
Parts de marchés par mois et par carburant



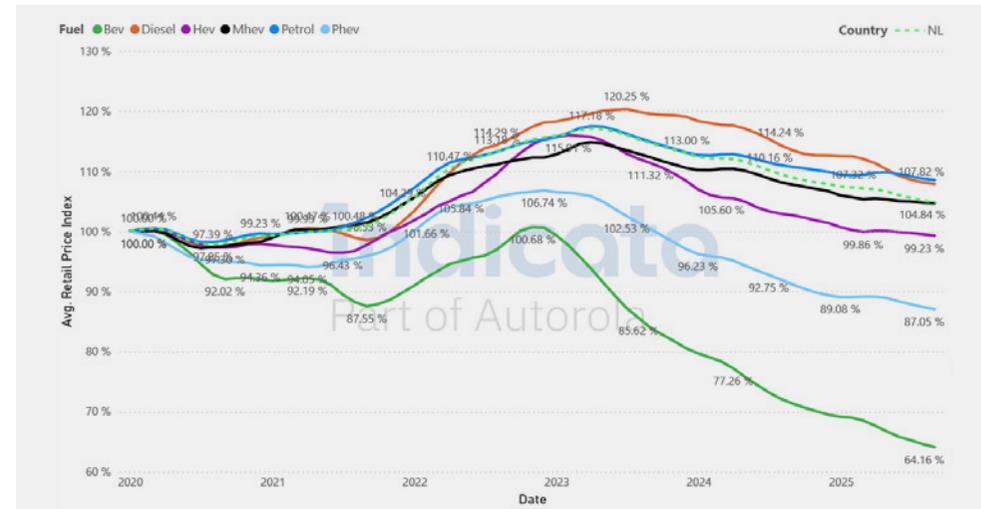
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



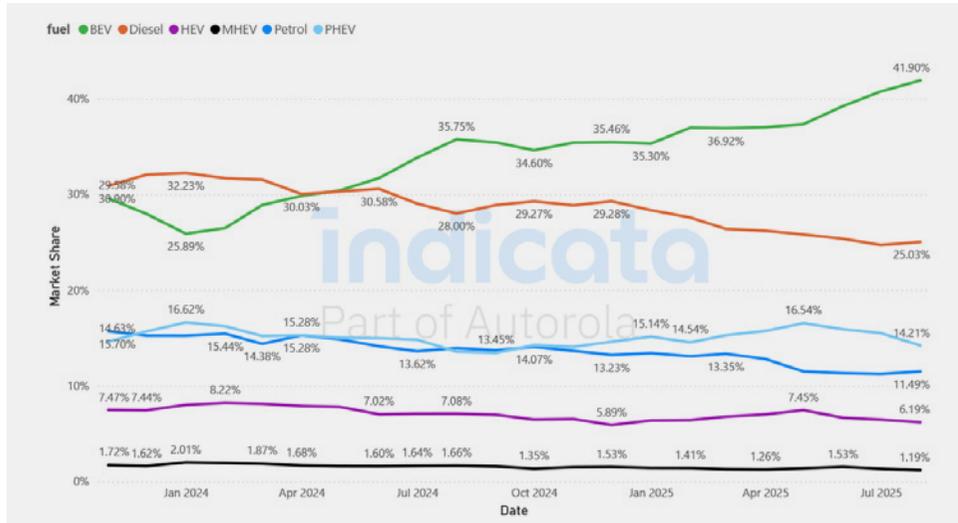
Prix de vente à particulier



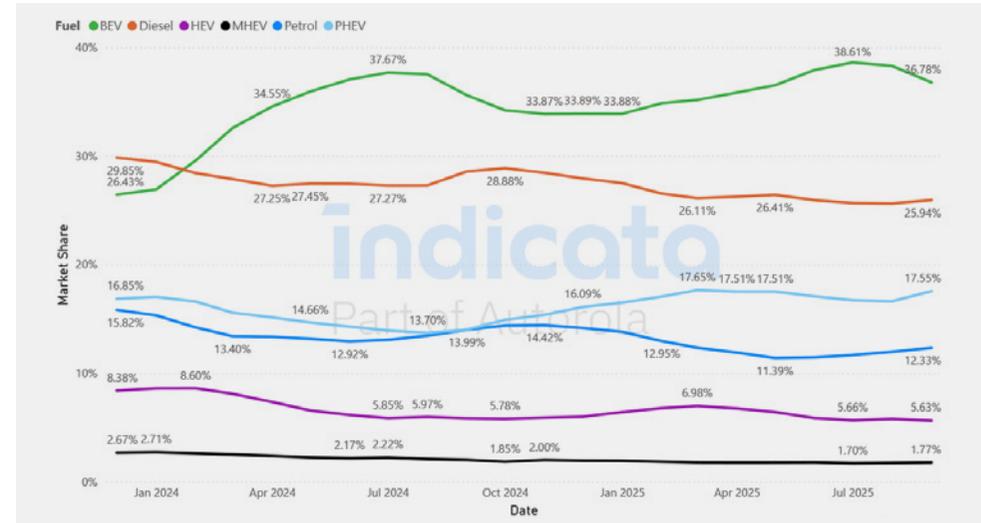
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Lynk & Co	01	41.4
Toyota	Yaris Cross	53.4
Volkswagen	Golf	81.3

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Cupra	Tavascan	22x	16.3
Lancia	Ypsilon	19x	19.1
Tesla	Model 3	13x	27.0

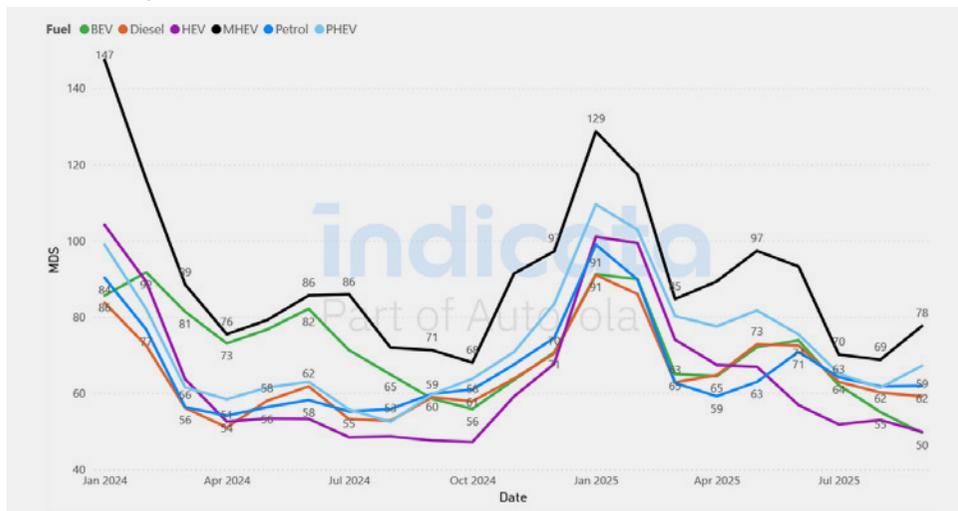
Parts de marchés par mois et par carburant



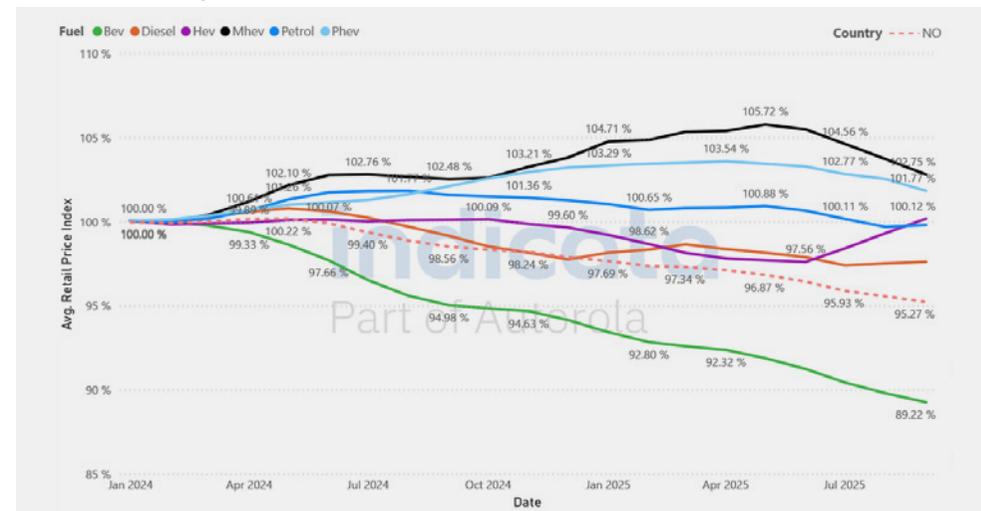
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



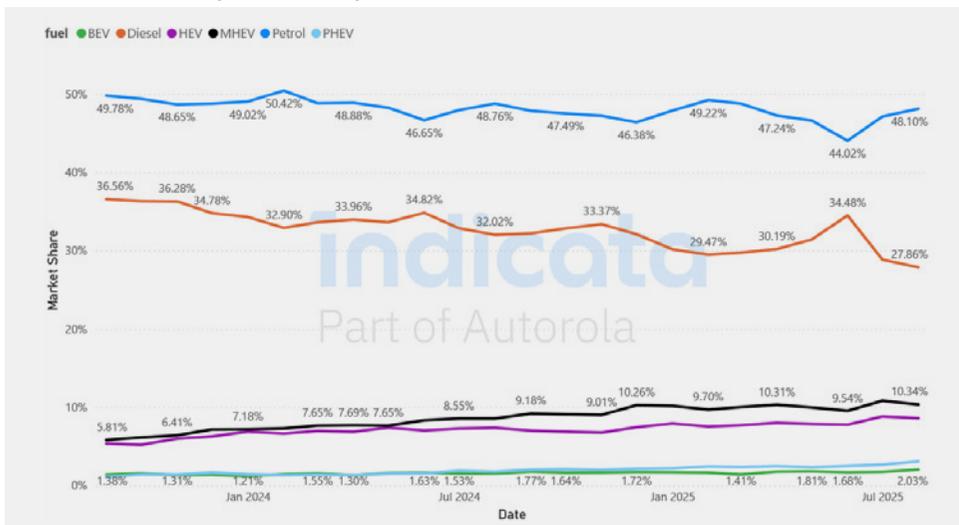
Prix de vente à particulier



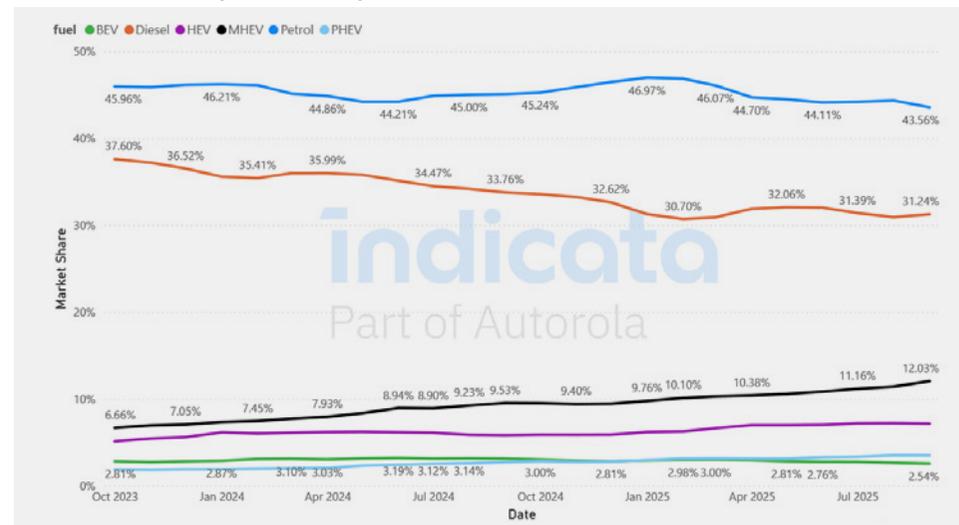
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Volkswagen	ID.4	32.4
Tesla	Model Y	35.4
Toyota	RAV 4	69.2

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Volkswagen	UP!	34x	10.6
Nissan	Leaf	16x	22.7
Audi	Q6 e-Tron	15x	23.4

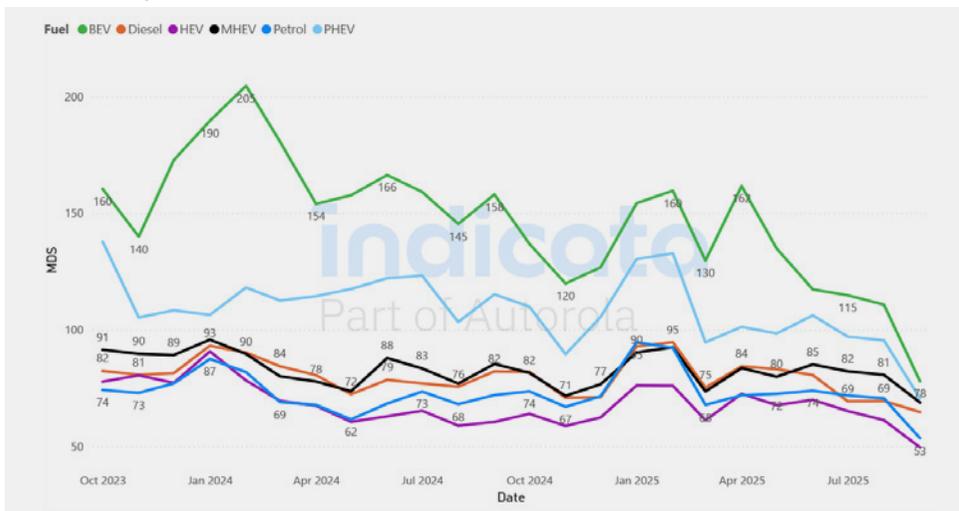
Parts de marchés par mois et par carburant



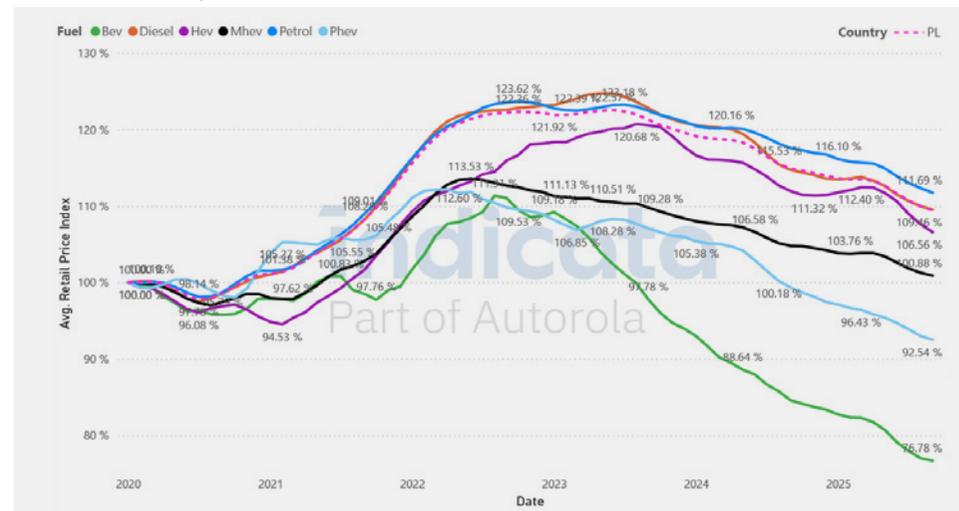
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



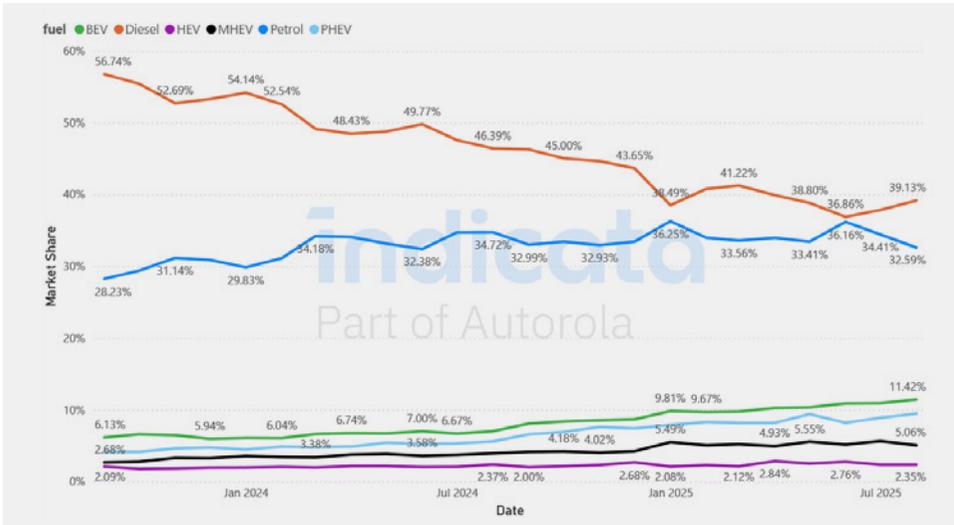
Prix de vente à particulier



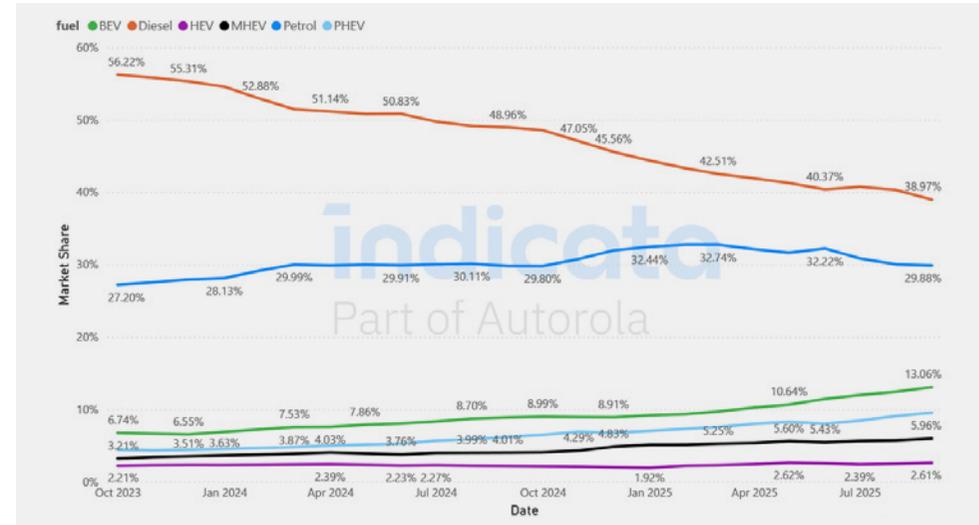
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Toyota	Corolla	47.4
Škoda	Octavia	51.7
Toyota	Yaris	38.5

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Toyota	Aygo Aygo X	13x	27.2
Toyota	RAV4	12x	29.8
Toyota	Highlander	11x	32.3

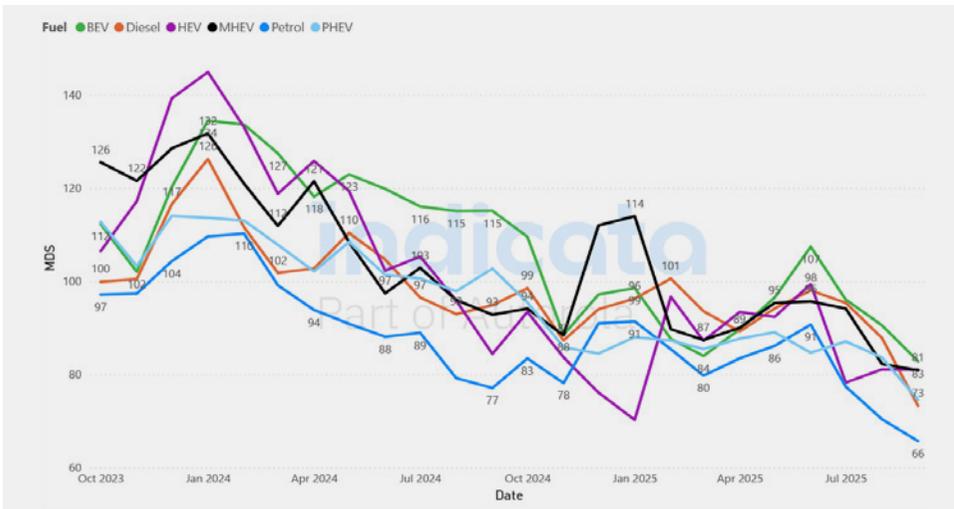
Parts de marchés par mois et par carburant



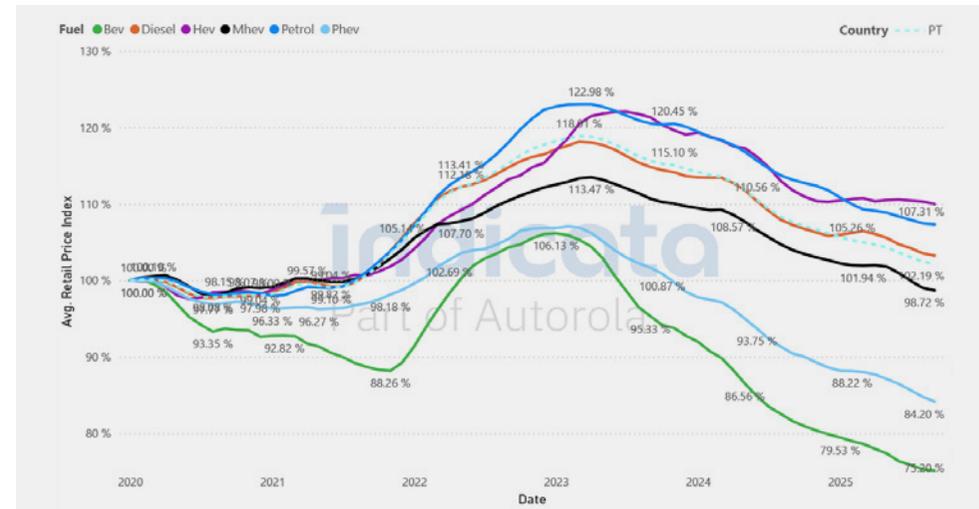
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



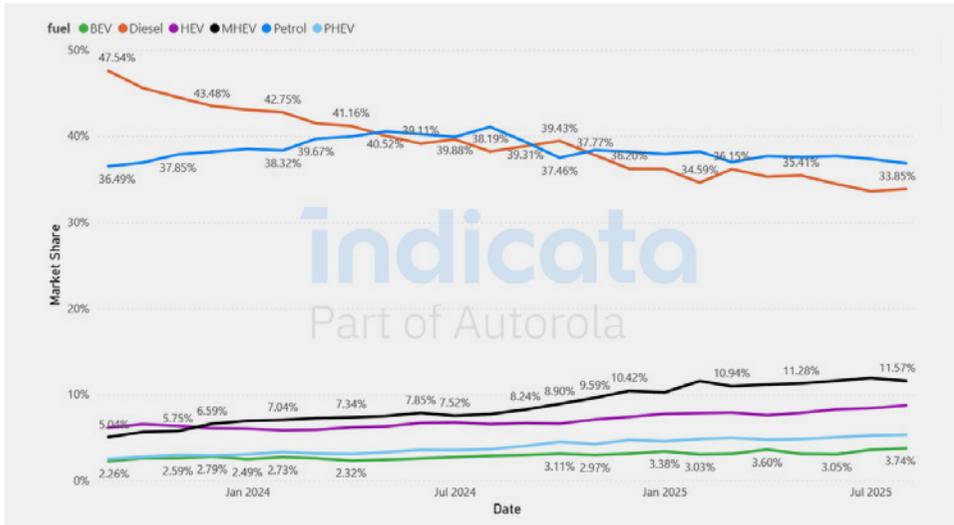
Prix de vente à particulier



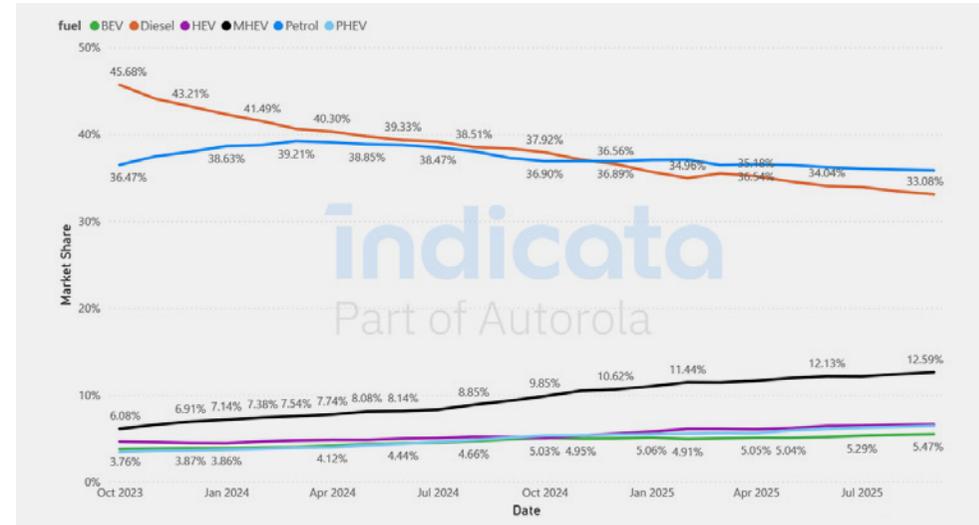
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Peugeot	2008	53.2
Peugeot	208	68.5
Renault	Captur	65.0

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
MG	HS / EHS	11x	34.2
Hyundai	Bayon	10x	34.6
Volkswagen	Polo	9x	39.4

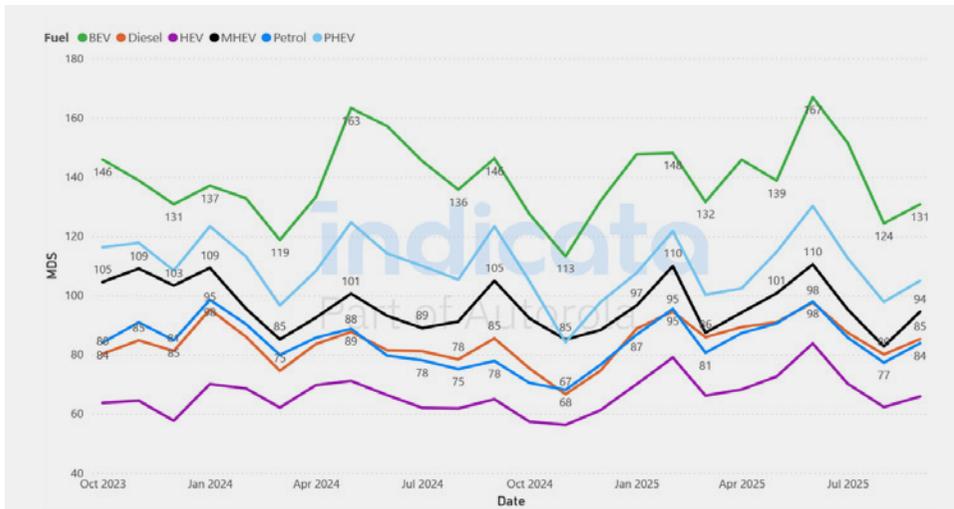
Parts de marchés par mois et par carburant



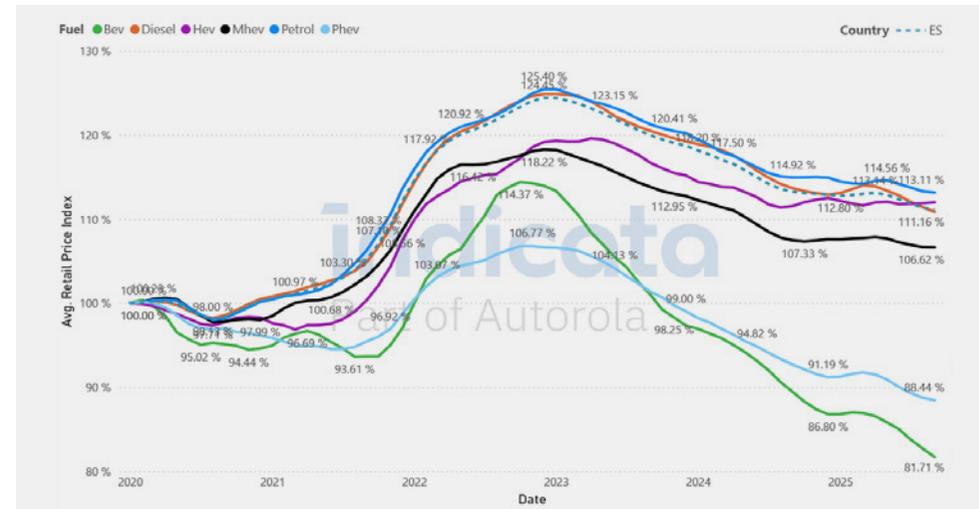
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



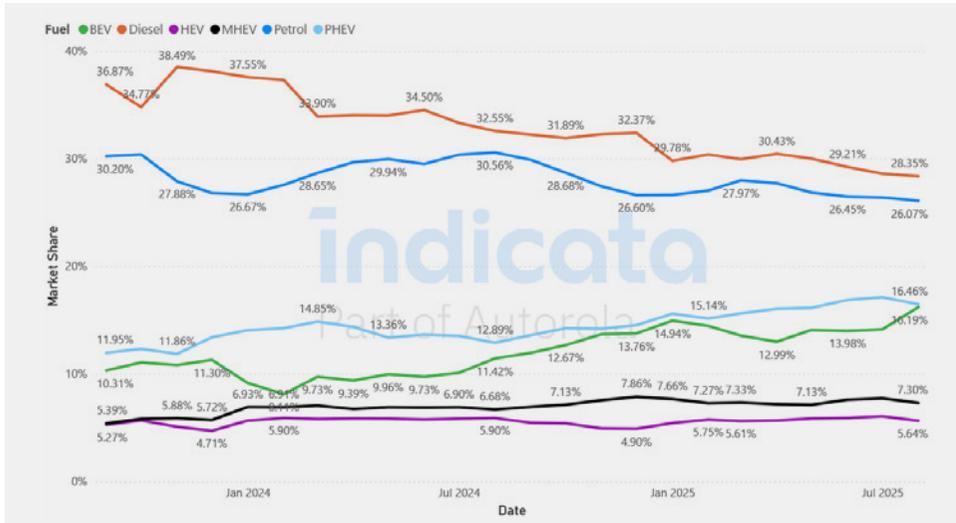
Prix de vente à particulier



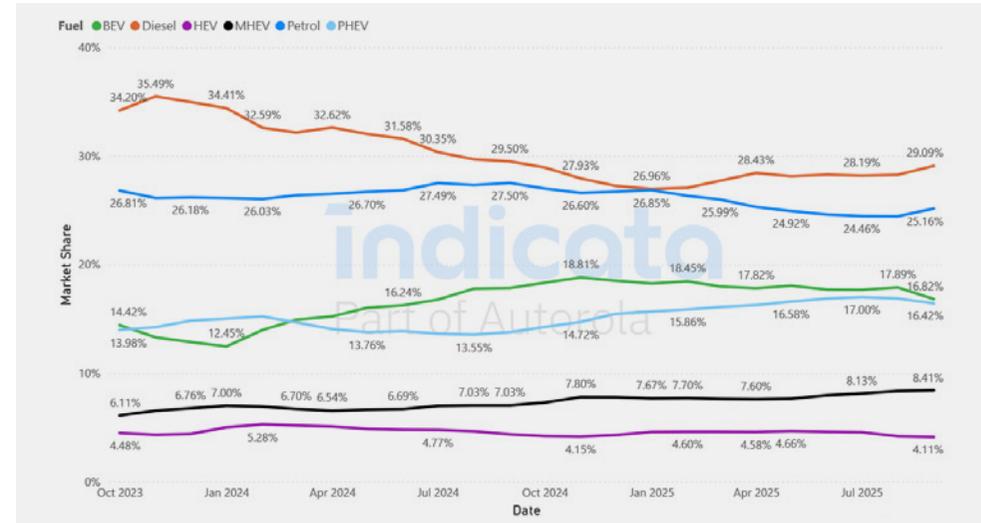
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Toyota	C-HR	49.2
Nissan	Qashqai	79.5
Opel	Corsa	64.4

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Cupra	Ateca	10x	36.6
Toyota	Yaris Cross	8x	42.8
Toyota	RAV4	8x	47.7

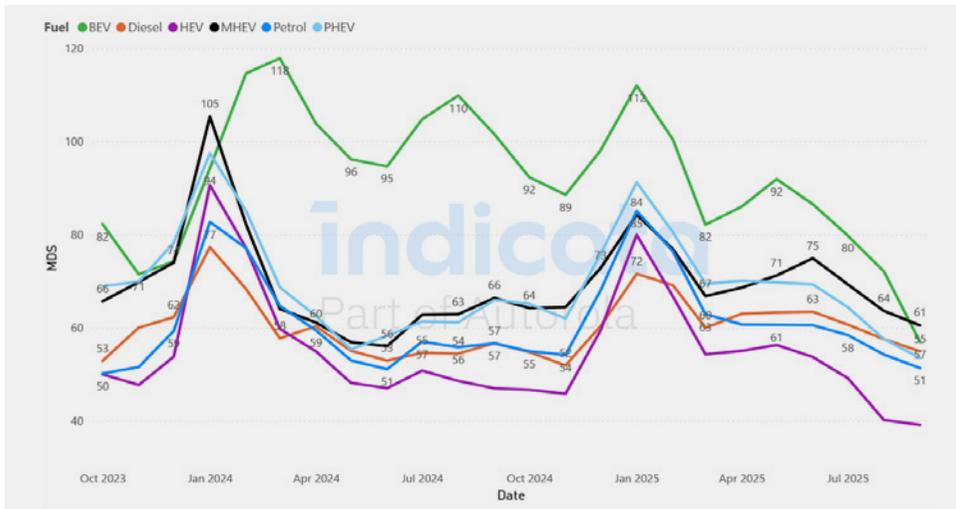
Parts de marchés par mois et par carburant



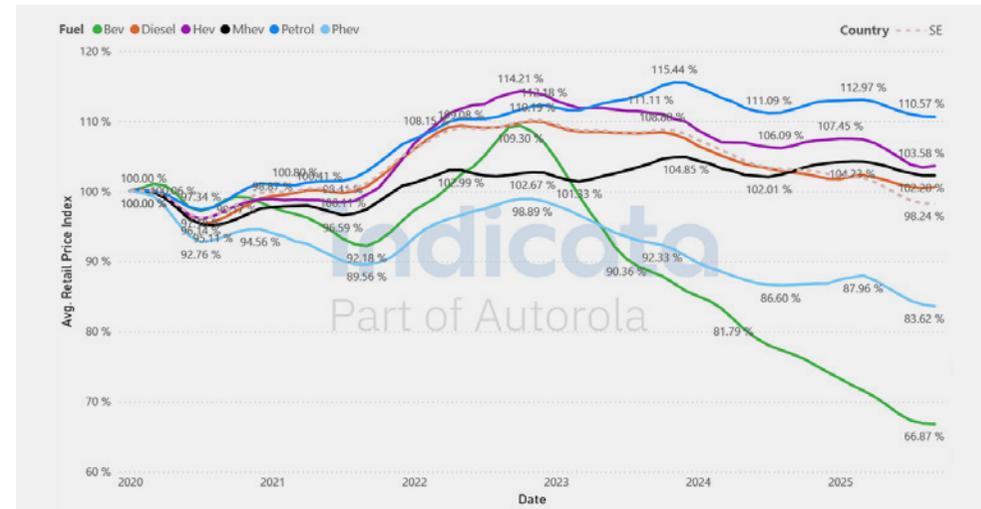
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



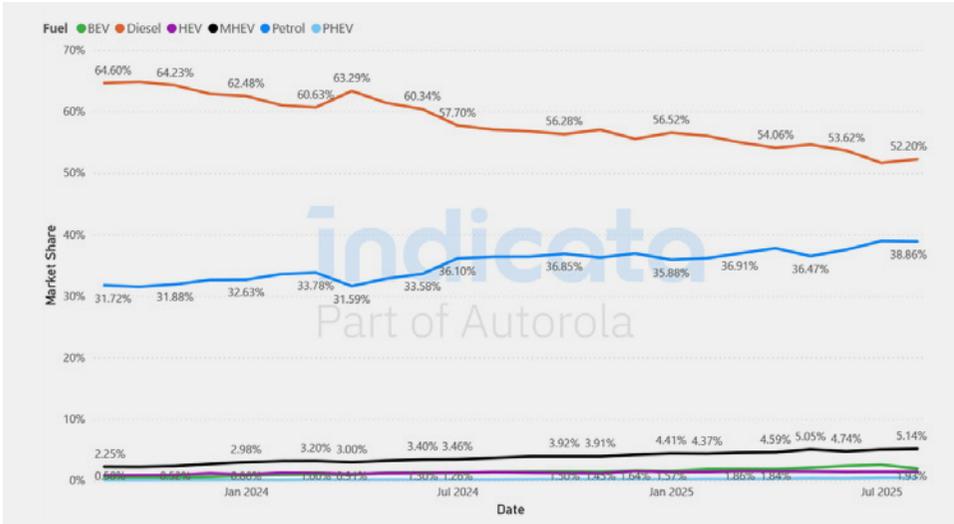
Prix de vente à particulier



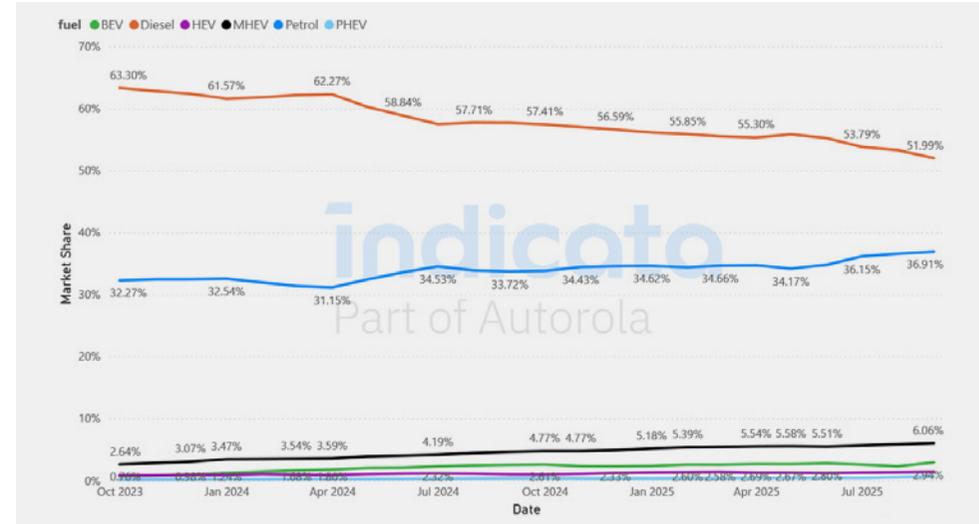
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Volvo	XC40	21.7
Volvo	XC60	30.0
Volvo	V60	38.0

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Tesla	Model Y	25x	14.2
Renault	Zoe	20x	17.8
Tesla	Model 3	19x	19.1

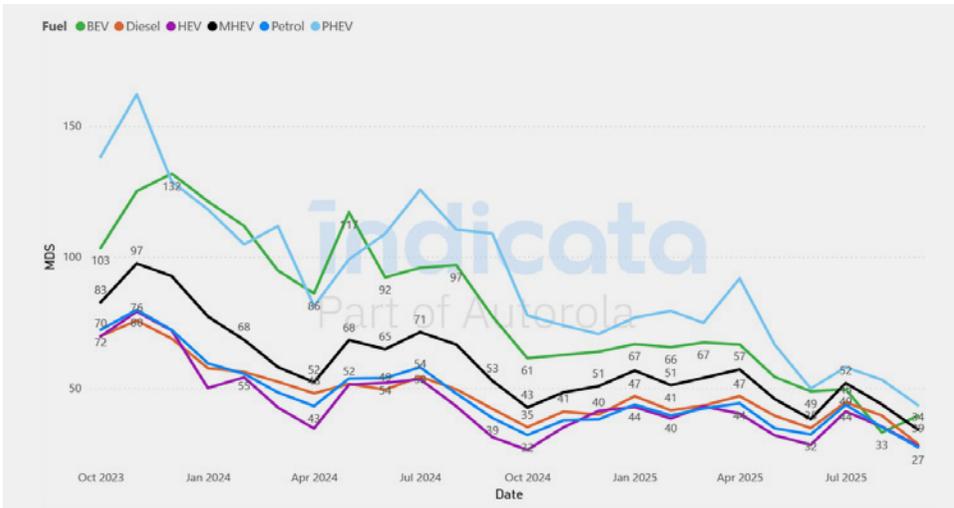
Parts de marchés par mois et par carburant



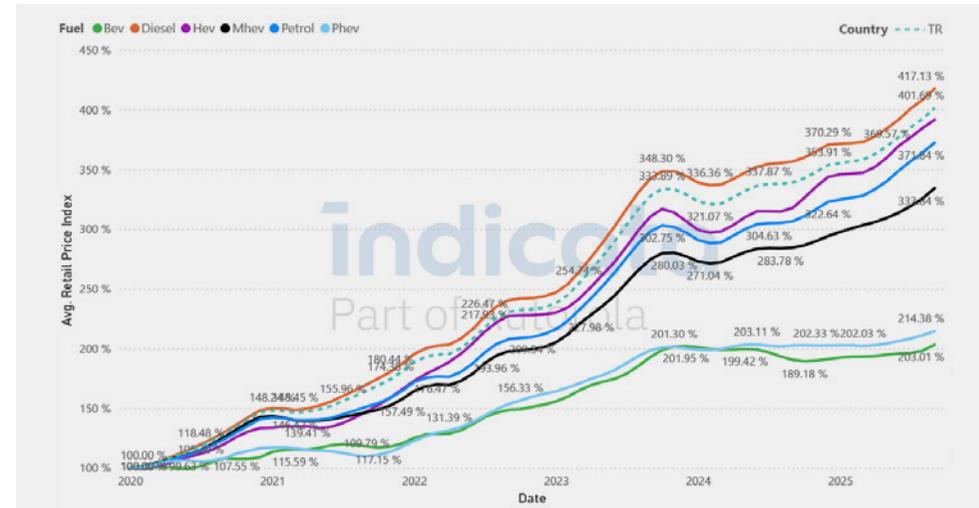
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



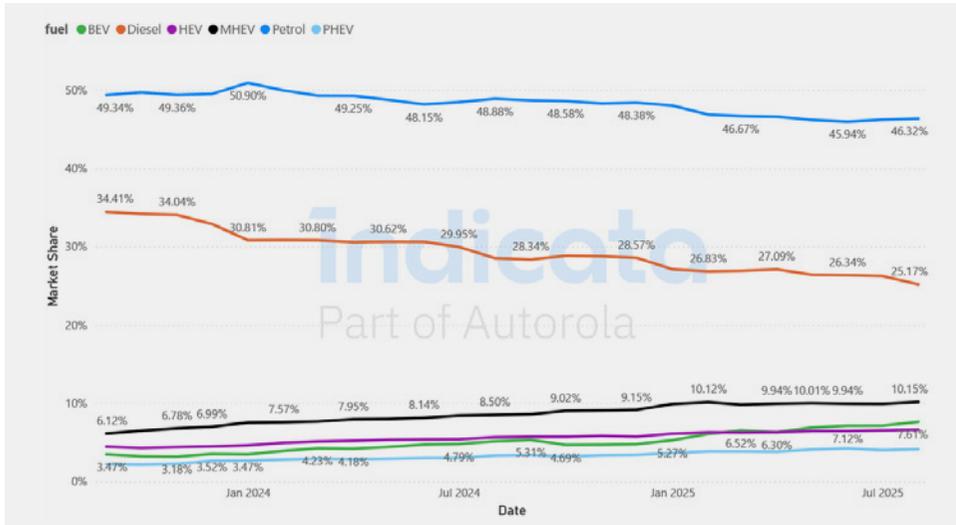
Prix de vente à particulier



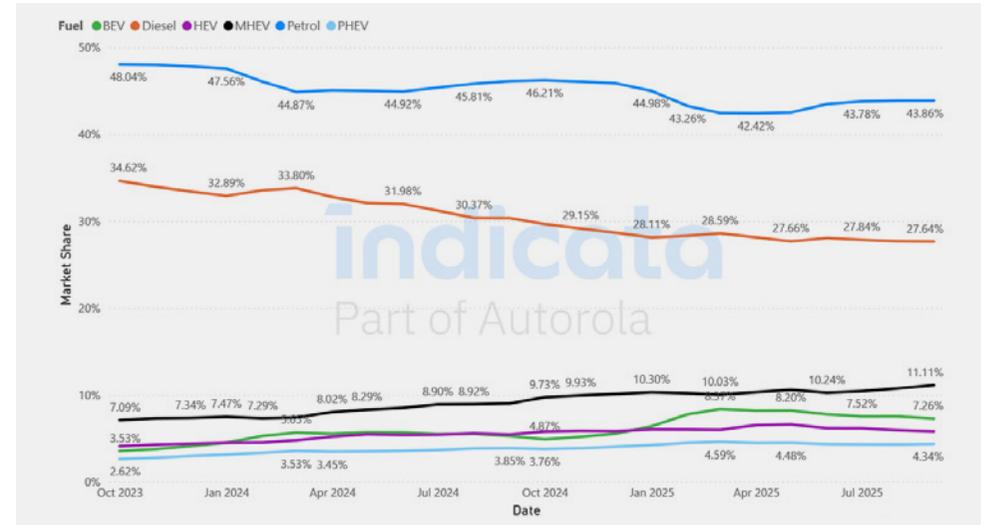
Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Fiat	Tipo	25.1
Renault	Clio	23.8
Renault	Mégane	26.4

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
Alfa Romeo	Tonale	22x	16.5
Chery	Tiggo7	20x	17.7
Hyundai	Elantra	19x	18.6

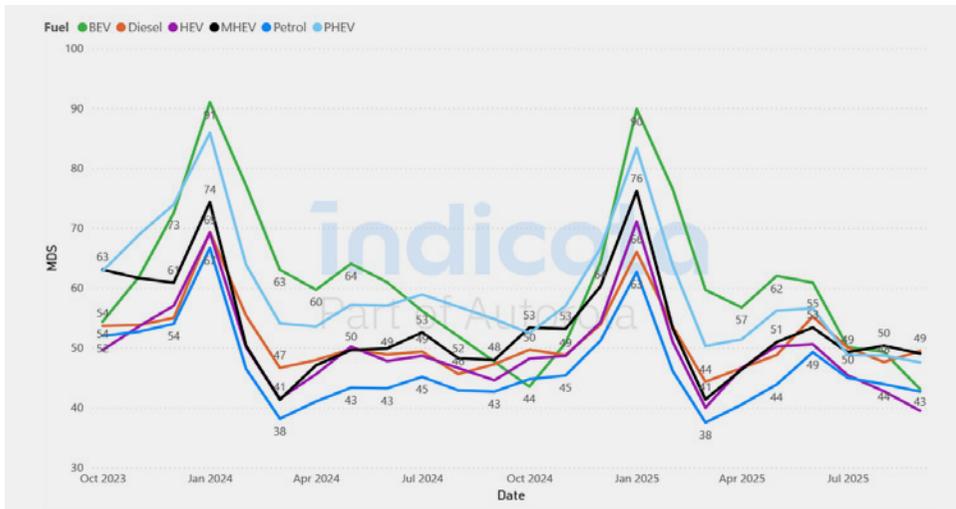
Parts de marchés par mois et par carburant



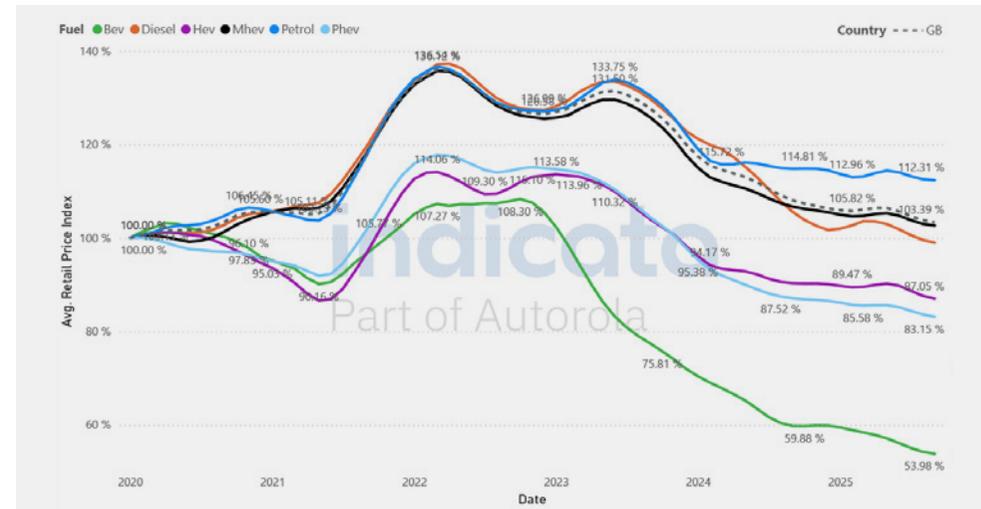
Volume de stock par mois et par carburant



Attractivité par carburant



Prix de vente à particulier



Top des Ventes (VO < 4 ans)		
Make	Model	MDS
Ford	Puma	40.8
Vauxhall	Corsa	37.7
Kia	Sportage	41.5

Top Rotation (VO < 4 ans)			
Make	Model	Stock turn	MDS
BMW	i3	18x	20.0
Tesla	Model 3	18x	20.5
Mercedes-Benz	EQB	16x	23.2

Si vous souhaitez contacter Indicata, veuillez consulter ci-dessous la liste des contacts nationaux ou vous inscrire via [Indicata.com](https://indicata.com)

Austria

Andreas Steinbach

Autorola - Market Intelligence -
Indicata

Office: +43 1 2700 211-90

Mobile: +43 664 411 5642

Email: ash@autorola.at

Belgium

Filip Dobbeleir

Senior Manager Indicata

Mobile: +32 (0)475/40 40 47

Phone: +32 (0)3/887 19 00

Email: fdo@autorola.be

Denmark

Palle Elgaard

Email: pel@indicata.com

Finland

Tanja Kryger

Email: tabk@autorola.dk

France

Jean-Rémi Thomas

Sales Director

Email: jrt@autorola.fr

Germany

Jonas Maik

Senior Key Account Manager

Mobile: +49 151-402 660 18

Email: jmk@indicata.de

Italy

Davide Ghedini

Key Account Manager Indicata Italy

Autorola.it

Phone: +39 030 9990459

Mobile: +39 331 1343893

Email: dag@indicata.it

Pietro Sportelli

Autorola.it

Mobile: +39 3332495899

Email: psp@indicata.it

The Netherlands

Martijn Notten

Head of Indicata Netherlands

indicata.nl

Mobile: +31 6 83117867

Email: mnn@autorola.nl

Norway

Rune Gjerstad

Email: rhg@autorola.no

Poland

Krzysztof Stańczak

Indicata Business Development
Manager

Mobile: +48 505 029 381

Email: kst@indicata.pl

Portugal

Miguel Vassalo

Country Manager

Phone: +351 271 528 130

Mobile: +351 938 553 744

Email: mv@autorola.pt

Spain

Juan Menor de Gaspar

Indicata Business Consultant

Phone: +34 609 230 236

Email: jmd@autorola.es

Sweden

Yngvar Paulsen

Autorola.se

Email: ypn@autorola.se

Denmark / Nordic

Palle Elgaard

Head of Indicata, Nordic

Mobile: +45 2927 0640

Email: pel@indicata.com

Türkiye

Aslı GÖKER

Deputy General Manager - Indicata

Phone: +90 212 290 35 30

Mobile: +90 533 157 86 05

Email: asl@indicata.com.tr

UK

Dean Merritt

Head of Sales - Indicata

Mobile: +44 (0)7739 047706

Email: dm@autorola.co.uk

Le 24 mars 2020, Indicata a publié son premier livre blanc *“COVID-19 Dans quelle mesure le marché de l'occasion sera-t-il affecté (et comment y survivre) ?”*

Ce document explore :

Les premières tendances du marché

L'impact initial du virus et les mesures de distanciation sociale mises en œuvre.

Scénarios de marché

Une série d'impacts basés sur l'évolution des taux d'infection et les données historiques du marché.

Atténuation

Évaluation des risques par secteur et mesures correctives potentielles.

Indicata Market Watch est un PDF régulier publié aux alentours du 20 de chaque mois, qui comprend les tendances en matière d'évolution des prix, de volume de stock, de ventes et de attractivité (MDS), réparties par type de carburant.

Nous nous engageons à mettre à jour le marché avec des données en direct et à fournir des informations sur les ventes, les stocks et les prix afin de vous tenir au courant de l'évolution rapide de l'environnement.

Petits ajustement sur les fréquences de publication : nous avons le plaisir de vous présenter notre dernière itération **"Indicata Market Watch"** qui couvre 16 pays européens et le Brésil. Nous fournissons une analyse complète du marché de l'occasion avec des commentaires pour chaque pays pour Q1, Q2, Q3 et Q4 en janvier, avril, juillet et octobre.

Entre ces périodes, des versions allégées du rapport seront publiées pour les huit autres mois de l'année, comprenant une synthèse européenne globale ainsi que des graphiques et des tableaux par pays.

Comment produisons-nous nos données ?

Indicata analyse quotidiennement 9 millions d'annonces de véhicules d'occasion à travers l'Europe, et notre système passe par des processus de nettoyage de données étendus afin de garantir l'intégrité des données.

Les ventes de ce rapport (données de désinstallation) sont basées sur les annonces de distributeurs automobiles reconnus pour des véhicules d'occasion réels. Il n'inclut donc pas les données relatives aux annonces privées (C2C).

Lorsqu'une annonce est retirée de l'internet, elle est considérée comme une "vente".



Indicata

Market Watch™

Rapport d'analyse des véhicules d'occasion



Pour plus
d'informations
sur les tendances
du marché B2B,
veuillez visiter
indicata.fr/market-watch/

indicata
Part of Autorola